GISAP:

ECONOMICS, JURISPRUDENCE AND MANAGEMENT

International Academy of Science and Higher Education
London, United Kingdom
Global International Scientific Analytical Project

№ 11 Liberal* | Oktober 2016

GISAP
ECONOMICS, JURISPRUDENCE AND MANAGEMENT

Expert board:

Gabriella Zanatti (Argentina), Edson Carlos Ferreira (Brazil), Mari Heikkinen (Finland), George Chiladze (Georgia), Beket Kazbekov (Kazakhstan), Innara Lyapina, Elena Petrukhina, Lyudmila Romanovich, Ruslan Puzikov, Teimur Zulfugarzade, Tatyana Korotkova (Russia)

GISAP: Economics, jurisprudence and management №11 Liberal (October, 2016)

Chief Editor – J.D., Prof., Acad. V.V. Pavlov
Copyright © 2016 IASHE

ISSN 2053-6402
ISSN 2053-6410 (Online)

Design: Yury Skoblikov, Tatyana Gribova, Inna Shekina, Alexander Stadnichenko

Published and printed by the International Academy of Science and Higher Education (IASHE)
1 Kings Avenue, London, N21 3NA, United Kingdom
Phone: +442071939499, e-mail: office@gisap.eu, web: http://gisap.eu

! No part of this magazine, including text, illustrations or any other elements may be used or reproduced in any way without the permission of the publisher or/and the author of the appropriate article

Print journal circulation: 1000

"*Liberal – the issue belongs to the initial stage of the journal foundation, based on scientifically reasonable but quite liberal editorial policy of selection of materials. The next stage of the development of the journal ("Professional") involves strict professional reviewing and admission of purely high-quality original scientific studies of authors from around the world"

CONTENTS

S.N. Moreva, L.A. Lyubimova, E.A. Prokofieva, *Tambov State University named after G.R. Derzhavin, Russia*
TOURIST MARKET AS A SET OF INTERACTING ELEMENTS....3

A.V. Tolstova, *Ukrainian State Academy of Railway Transport, Ukraine*
CLUSTER ECONOMY – A MODERN PARADIGM OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF UKRAINE....6

M.P. Baran, *Ivano-Frankovsk National Technical University of Oil and Gas, Ukraine*
PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN IMPLEMENTATION OF VOLUNTARY ASSOCIATION OF TERRITORIAL COMMUNITIES....12

V.I. Chernyak, A.V. Kazimirenko, *National Mining University, Ukraine*
CREATION OF THE SINGLE INFORMATION SPACE FOR SOLVING MANAGERIAL TASKS WITHIN THE INDUSTRIAL COMPLEXES....17

L.I. Moroz, *National University of «Lviv Polytechnic», Ukraine*
ECONOMIC AND MATHEMATICAL ASPECT OF COST ESTIMATION IN RELATION TO INVESTMENT AND INNOVATION ACTIVITY OF AN ENTERPRISE....20

T.N. Telia, *Batumi State Maritime Academy, Georgia*
OPTIMISATION OF THE MANNING TABLE IN A MARINE COMPANY 25

E. Gegeshidze, G. Chiladze, *The University of Georgia, Georgia*
SAMTSKHE-JAVAKHETI REGION - SOME ASPECTS OF DEVELOPMENT: PROBLEMS AND PROSPECTS....27

T. Tanning, *Tallinn School of Economics, Estonia*
LIBERALISM – FREEDOM VERSUS RESPONSIBILITY....31

T. Tanning, *Tallinn School of Economics, Estonia*
ANALYSIS OF THE EUROPEAN ECONOMIC REFUGEES....35

R. Mereuta, N. Suceveanu, *Centre for Harmonization of Legislation, Ministry of Justice, Moldova*
DIPLOMATIC MISSIONS AS INTERNATIONAL LAW SUBJECTS WITHIN THE REPUBLIC OF MOLDOVA JURISDICTION....39

T.E. Zulfugarzade, *Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, Russia*
IMPROVEMENT OF LEGAL SUPPORT OF INNOVATIVE DEVELOPMENT IN THE FIELD OF HIGHER EDUCATION....43

CONTENTS

Морева С.Н., Любимова Л.А., Прокофьева Е.А., *Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина, Россия*
ТУРИСТСКИЙ РЫНОК КАК СОВОКУПНОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВУЮЩИХ ЭЛЕМЕНТОВ.....3

Толстова А.В., *Украинская государственная академия железнодорожного транспорта, Украина*
КЛАСТЕРНАЯ ЭКОНОМИКА - СОВРЕМЕННАЯ ПАРАДИГМА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ УКРАИНЫ.....6

Баран М.П., *Ивано-Франковский национальный технический университет нефти и газа, Украина*
ГОСУДАРСТВЕННО-ОБЩЕСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО В РЕАЛИЗАЦИИ ДОБРОВОЛЬНОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБЩИН.....12

Черняк В.И., Казимиренко А.В., *Национальный горный университет, Украина*
СОЗДАНИЕ ЕДИНОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ПОЛЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ЗАДАЧ В РАМКАХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ.....17

Мороз Л.И., *Национальный университет «Львовская политехника», Украина*
ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ОЦЕНКИ ЗАТРАТ ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....20

Телия Т.Н., *Батумская государственная морская академия, Грузия*
ОПТИМИЗАЦИЯ ШТАТНОГО РАСПИСАНИЯ МОРСКОЙ КОМПАНИИ.....25

E. Gegeshidze, G. Chiladze, *The University of Georgia, Georgia*
SAMTSKHE-JAVAKHETI REGION - SOME ASPECTS OF DEVELOPMENT: PROBLEMS AND PROSPECTS.....27

T. Tanning, *Tallinn School of Economics, Estonia*
LIBERALISM – FREEDOM VERSUS RESPONSIBILITY.....31

T. Tanning, *Tallinn School of Economics, Estonia*
ANALYSIS OF THE EUROPEAN ECONOMIC REFUGEES.....35

R. Mereuta, N. Suceveanu, *Centre for Harmonization of Legislation, Ministry of Justice, Moldova*
DIPLOMATIC MISSIONS AS INTERNATIONAL LAW SUBJECTS WITHIN THE REPUBLIC OF MOLDOVA JURISDICTION.....39

Зульфугарзаде Т.Э., *Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Россия*
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ.....43

TOURIST MARKET AS A SET OF INTERACTING ELEMENTS

S.N. Moreva, Candidate of Education, Associate Professor
L.A. Lyubimova, Candidate of Education, Associate Professor
E.A. Prokofieva, Postgraduate Student
Tambov State University named after G.R. Derzhavin, Russia

The article deals with the concept of the tourist market as a set of interacting elements that make up the socio-economic system. The authors also define perspective directions of development of the regional market of tourist services.

Keywords: tourist market, tourist services, tourist product.

Conference participants

ТУРИСТСКИЙ РЫНОК КАК СОВОКУПНОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВУЮЩИХ ЭЛЕМЕНТОВ

Морева С.Н., канд. пед. наук, доцент
Любимова Л.А., канд. пед. наук, доцент
Прокофьева Е.А., аспирант
Тамбовский государственный университет
им. Г.Р. Державина, Россия

В статье раскрывается понятие туристского рынка как совокупности взаимодействующих элементов, образующих социально-экономическую систему, а также определены перспективные направления развития регионального рынка туристских услуг.

Ключевые слова: туристский рынок, туристские услуги, туристский продукт.

Участники конференции

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1450

Туризм, являясь отраслью экономики, аккумулирует мощные финансовые потоки и вносит значительный вклад в региональную экономику, способствуя развитию региона. Развитие индустрии туризма оказывает стимулирующее воздействие на такие секторы экономики, как транспорт, связь, торговля, строительство, сельское хозяйство, производство товаров. Россия обладает колоссальным природным и культурно-историческим потенциалом, с помощью которого реально развивать различные виды туризма: экологический, оздоровительный, экстремальный, бизнес-туризм, морские и речные круизы и т. д.

Для развития туризма, как самостоятельной отрасли необходимо иметь: специализированную материально-техническую базу; специфические природно-антропогенные ресурсы; уникальность производимых услуг и технологию обслуживания; систему управления; квалифицированные кадры. С экономической точки зрения, туризм оказывает положительное влияние на другие отрасли народного хозяйства, стимулирует экономическое развитие территории, увеличивает занятость местного населения. Социальный эффект от туризма выражается в рационализации свободного времени населения, расширении духовных и физических способностей населения. Социальная сущность туризма способствует сглаживанию различий и предупреждению конфликтов в обществе, формированию новых связей между отдельными людьми и группами, образованию и повышению культурного уровня населения; распространению культурных ценностей.

В наиболее общем виде **туристский рынок** определяют как упорядоченную совокупность взаимодействующих элементов, образующих социально-экономическую систему. К таким элементам можно отнести: производство туристских услуг, формирование туристских потребностей, реализация туристских услуг с помощью туроператоров и турагентов, а также потребление туристского продукта.

Производство туристских услуг – осуществление эффективных комбинаций, обеспечивающих экономическое развитие, как турпредприятия, так и турбизнеса в целом. Производство турпродукта нуждается в первичных ресурсах, которые в экономической теории называются факторами производства (труд, капитал, предпринимательство). Выделяют четыре основных категории факторов производства: природные, культурно-исторические, людские, капитальные. При этом необходимо учитывать специфику турпродукта: неосязаемость, т.е. невозможность продемонстрировать, увидеть или попробовать услугу до получения; неразрывность производства и потребления, т.е. оказать услугу можно только тогда, когда поступает заказ или появляется клиент; изменчивость, т.е. качество туристской услуги зависит от того, когда и где её предоставляют; неспособность к хранению, т.е. ее нельзя складировать, накопить.

Объективная необходимость формирования комплекса туристских услуг с целью наиболее полного удовлетворения потребностей туристов, в свою очередь, породила в экономике туризма особую роль турорганизаторов на туристском рынке – туроператоров и турагентов. Согласно ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» [6] туроператорская деятельность – это деятельность по формированию, продвижению и реализации туристского продукта, осуществляемая юридическим лицом, а турагентская деятельность – деятельность по продвижению и реализации туристского продукта. Турагенты выступают посредниками между туроператорами и потребителями на розничном рынке. От имени туроператора турагент как бы завершает рыночную сделку по купле-продаже туристского продукта. Деятельность по организации путешествий на региональном рынке Тамбова представлена функционированием около 30 туристических агентств, которые организуют туры в соседние регионы, на южные курорты и в зарубежные страны [5].

Потребление туристского продукта также имеет свою специфику. Традиционно отмечаются следующие особенности потребления туристского продукта. Первая особенность туристского потребления проявляется в том, что для потребления турпродукта в целом или отдельных услуг сам потребитель (турист) должен быть доставлен в места производства туристского продукта или отдельных его услуг. Эта особен-

ность туристского потребления, в свою очередь, вызывает производный мультипликативный эффект: необходимость для туриста в местах потребления турпродукта наличия транспортных услуг, жилья, питания, системы гостеприимства в целом, создания необходимых условий для лечения, развлечений, образования, удовлетворения потребности в новых впечатлениях, а также наличия экологически здоровой среды, безопасности и т. п. Вторая особенность туристского потребления состоит в том, что расходы туриста, как правило, количественно превышают обычные расходы его проживания в постоянной среде обитания. Это связано с повышенными затратами на транспорт, жилье, питание, а также на культурные и деловые мероприятия. Эта особенность существенно обостряет проблему доходов и затрат в сфере туризма. В связи с этим учет издержек и доходности в туризме приобретает важное значение. Третья особенность туристского потребления заключается в том, что предельная полезность продукта с точки зрения самого туриста, страны его постоянного проживания, страны, в которую турист приехал, и с точки зрения рынка различна. Предельные полезности у всех этих субъектов различны и качественно, и количественно. Различны также уровни полезности туристских услуг с точки зрения общества, туриста и рынка при внутреннем и въездном туризме. Эта особенность туристского потребления вытекает из того объективного факта, что рынок туристских услуг сталкивается с так называемыми внешними эффектами (экстерналиями). Характерная черта экстерналий туристского рынка состоит в том, что производство, формирование, реализация и потребление туристских услуг объективно рождают и дополнительные затраты (издержки), и дополнительные выгоды. При этом каждый участник туристского рынка стремится издержки переложить на других, а выгоды присвоить себе. Отсюда и происходит название этого явления – внешние эффекты, или экстерналий. Четвертая особенность туристского потребления состоит в том, что оно имеет «кредитный» характер, т. е. оно ограничено во времени, строго оговорено по срокам и условиям юридически и экономически оформленной сделки при купле-продаже туристского продукта. Эта особенность туристского потребления рождает своеобразную интенсификацию всех действий туриста, что ставит перед организаторами туров особые трудности и усиливает роль менеджмента. Пятая особенность туристского потребления заключается в том, что сама рыночная среда туризма имеет особый, культовый, характер, который отражает социальную и национальную специфику города, региона, страны.

Задачей развития внутреннего туризма является освоение природных территорий Тамбовского края, изучение рекреационных возможностей области и постоянное исследование на предмет увеличения объектов отдыха [1, 2, 4], в основном тех их форм и типов, которые отвечают потребностям и платежеспособности жителей области.

В Тамбовской области постановлением администрации от 23.12.2010 № 1521 принята и реализуется долгосрочная целевая программа «Развитие туризма в Тамбовской области на 2011-2015 годы», мероприятия которой направлены на укрепление положительного имиджа области как региона, благоприятного для туризма, и увеличение конкурентоспособности туристского продукта области. На реализацию данной программы из областного бюджета планируется выделить около 32 миллионов рублей. В качестве основных задач программы выступают:

- создание условий для развития туризма в Тамбовской области;

- развитие инфраструктуры и материально-технической базы туризма, создание условий для развития туристско-рекреационных зон на территории области с целью повышения конкурентоспособности области на внутреннем и международном туристских рынках;

- осуществление сотрудничества с соседними регионами с целью создания межрегиональных туристских маршрутов;

- развитие различных видов туризма таких как: событийный, природно-рекреационный и историко-культурный, паломнический, спортивно-оздоровительный, сельский, деловой и т.д.;

- создание современной системы рекламно-информационной деятельности в сфере туризма, направленной на формирование имиджа области, как благоприятной туристской зоны.

В области созданы три туристических зоны – северная, западная и южная. На данном этапе в стадии развития находится южная зона, которая захватывает Инжавинский и Уваровский, а также отчасти Кирсановский, Ржаксинский и Мучкапский районы [3].

Активно развивающаяся сфера услуг Тамбова и области позволяет подобрать места отдыха и проживания различным категориям туристов 55 комфортабельных гостиниц, санаториев и баз отдыха, более 400 объектов общественного питания, объекты показа и развлечения.

Для оптимизации развития туристской отрасли в 2011 г. были проведены следующие мероприятия: введена в эксплуатацию гостиница «Галерея», 105 комфортабельных номеров, имеются номера повышенной комфортности: «Апартаменты» – 1 номер; «Люкс» – 3 номера, «Студия» – 5 номеров, номер для новобрачных и номер для людей с ограниченными возможностями. К услугам клиентов: два конференц – зала, ресторан, лобби-бар.

Создан и активно функционирует Информационно-туристический портал Тамбовской области, который является настоящем гидом по городу и области, представляет информацию, как для местных жителей, так и для гостей: адреса гостиниц и телефоны такси, расписание поездов и рейтинг ресторанов городов, описания и достопримечательностей и туристические маршруты, анонсы планируемых мероприятий и новостная лента.

С целью знакомства с туристской инфраструктурой области и продвижения тамбовского туристского продукта на российский и международный туристские рынки

12, 13 мая 2011 года в Тамбовской области впервые был организован и проведен рекламный тур «Воздушные места». В 2012 г. программу рекламного тура было включено большое количество достопримечательностей нашей области: Свято-Никольской Мамонтовой пустыни, объекта сельского туризма ООО «Сосновка», «Усадьба Янцевых», пансионат «Тихий угол», Спасо-Преображенский Кафедральный собор, Казанский мужской монастырь, Иоано-Предтеченский Трегуляев монастырь, экспериментальная пасека пчеловода В. Фатнева в селе Подоскляй Рассказовского района и др. В данном мероприятии принимали участие представители ведущих федеральных средств массовой информации в сфере туризма, руководители предприятий туристской индустрии из г. Липецка, Ульяновска, Иваново и Курска. В рамках деловой программы руководители органов исполнительной власти в сфере туризма Тамбовской, Липецкой, Воронежской и Курской областей обсудили формирование общего туристского кластера, а также вопросы создания благоприятных условий развития туризма.

Кроме того, в Тамбовской области созданы инновационные площадки в сфере туризма: гостевой дом «У Яковлева», «Эколого-этнографический парк «Урляпов городок», развитие туристкой инфраструктуры в Уваровском районе, а также проведена определенная работа по обеспечению данной сферы правовой, организационной, экономической среды для формирования туризма в регионе. В Тамбове в 2014 г. открылся для посетителей уникальный Музейный комплекс «Усадьба Асеевых» (филиал Петергофа), реставрация здания началась еще в 2009 году. В перспективе планируется создать экспозицию об истории усадьбы, о жизни семьи фабриканта Асеева, обустроить территорию парка.

Таким образом, в условиях приоритетной поддержки развития туристической индустрии со стороны администрации области уделяется внимание более эффективному использованию человеческих, информационных, материальных и иных ресурсов с учетом рынка труда и задач социально-экономического развития региона. Эффективное развитие туризма позволит значительно увеличить поток туристов и приток финансовых поступлений в экономику области, а также обеспечить, с одной стороны, рост налоговых отчислений в бюджеты различных уровней, а с другой стороны, учитывая воздействие туризма на все стороны жизни общества, – развитие смежных отраслей экономики и повышение занятости населения.

References:

1. Zhirkova S.V., Prokof'eva E.A. Jeffektivnaja regional'naja jekonomicheskaja politika kak faktora uspeshnogo razvitija regiona [Effective regional economic policy as a factor in the successful development of the region]., V sbornike: Global'nye problemy modernizacii nacional'noj jekonomiki Materialy II Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii (zaochnoj) [In the collection: Global problems of modernization of the national economy, Materials of the II International scientific and practical conference (correspondence)]. 2013., pp. 137-149.

2. Mamontov V.D. Malye predprijatija v sovremennoj jekonomike Rossii [Small businesses in the modern economy of Russia]., dissertacija na soiskanie uchenoj stepeni kandidata jekonomicheskih nauk [thesis for the Candidate of Economic Sciences degree]. – Voronezh., 1999.

3. Moreva S.N., Ljubimova L.A. Perspektivnye napravlenija razvitija regional'nogo rynka turistskih uslug [Perspective directions of development of the regional market of tourist services]., Social'no-jekonomicheskie javlenija i processy. Mezhdunarodnyj zhurnal [Socio-economic phenomena and processes. International journal]., No. 11 – Tambov., Izdatel'skij dom TGU im. G.R. Derzhavina [Publishing house of the TSU named after G.R. Derzhavin]., 2012., pp. 159-163.

4. Jur'ev V.M., Kozhevnikova T.M. Razvitie malogo predprinimatel'stva na Tambovshhine v postsovetskij period [Development of small business in the Tambov region in the post-Soviet period]., Rossijskoe predprinimatel'stvo [Russian entrepreneurship]., 2014. No. 6 (252)., pp. 4-19.

5. Federal Agency for Tourism., Access mode: http://www.russiatourism.ru/

6. Upravlenie po fizicheskoj kul'ture i sportu Tambovskoj oblasti [Department of Physical Culture and Sports of the Tambov region]., Access mode: http://sport.tambov.gov.ru/press_cent.php

Литература:

1. Жиркова С.В., Прокофьева Е.А. Эффективная региональная экономическая политика как фактора успешного развития региона // В сборнике: Глобальные проблемы модернизации национальной экономики Материалы II Международной научно-практической конференции (заочной). 2013. С. 137-149.

2. Мамонтов В.Д. Малые предприятия в современной экономике России // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Воронеж, 1999.

3. Морева С.Н., Любимова Л.А. Перспективные направления развития регионального рынка туристских услуг // Социально-экономические явления и процессы. Международный журнал.- № 11 – Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина. 2012. С.159-163.

4. Юрьев В.М., Кожевникова Т.М. Развитие малого предпринимательства на Тамбовщине в постсоветский период // Российское предпринимательство. 2014. № 6 (252). С. 4-19.

5. URL: http://www.russiatourism.ru/

6. URL: http://sport.tambov.gov.ru/press_cent.php

Information about authors:

1. 1. Svetlana Moreva – Candidate of Education, Associate Professor, Tambov State University named after G.R. Derzhavin, address: Russia, Tambov city; e-mail: moreva_ius@mail.ru

2. Larisa Lyubimova - Candidate of Education, Associate Professor, Tambov State University named after G.R. Derzhavin, address: Russia, Tambov city; e-mail: prkfvelena5@rambler.ru

3. Elena Prokofieva - Postgraduate Student, Tambov State University named after G.R. Derzhavin, address: Russia, Tambov city; e-mail: prkfvelena5@rambler.ru

U.D.C. 338.24.01

CLUSTER ECONOMY – A MODERN PARADIGM OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF UKRAINE

A.V. Tolstova, Candidate of Economics, Associate Professor
Ukrainian State Academy of Railway Transport, Ukraine

Main trends in economic development of Ukraine have been studied. Main reasons for the economic crisis have been disclosed. Turning economy into clusters is the paradigm offered as the main way of development, assuming the establishment of the integrated territorial industrial clusters (complexes). Their aim is to consolidate the scientific and industrial, infrastructural enterprises; this would also allow to create the innovative-technological environment in order to develop the industrial potential of the country.

Keywords: economic development, economic policy, cluster economy, industrial-territorial clusters, industrial potential.

Conference participant,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

УДК 338.24.01

КЛАСТЕРНАЯ ЭКОНОМИКА - СОВРЕМЕННАЯ ПАРАДИГМА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ УКРАИНЫ

Толстова А.В., канд. экон. наук, доцент
Украинская государственная академия железнодорожного транспорта, Украина

Исследовано основные тенденции экономического развития Украины, выявлены основные причины экономического кризиса. В качестве основной парадигмы развития предложена кластеризация экономики, которая подразумевает формирование интегрированных производственно-территориальных кластеров (комплексов) (ПТК), направленных на консолидацию научно-производственных, инфраструктурных предприятий, что также позволит создать инновационо-технологическую среду для развития промышленного потенциала страны.

Ключевые слова: экономическое развитие, экономическая политика, кластерная экономика, производственно-территориальные кластеры, промышленный потенциал.

Участник конференции,
Национального первенства по научной аналитике,
Открытого Европейско-Азиатского первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1451

Фундаментальные изменения, происходящие в мировой экономической системе, сопровождаются усилением глобализационых процессов и приводят к формированию глобального общества, глобальной экономики, глобальной политики, конкуренции и глобального информационного пространства. В таких условиях сокращается роль и функции государства, а в качестве глобальной державы и центров власти выступают транснациональные корпорации. Сегодня из 100 крупнейших экономик мира, 52 приходятся на транснациональные корпорации (ТНК), которые контролируют до половины мирового объема промышленного производства, 70% внешней торговли и обладают 4/5 всех патентов и лицензий на технику, технологии и ноу-хау [1, 2]. Именно ТНК крупнейших промышленно развитых стран устанавливают законы конкуренции на глобальном рынке, задают темпы научно-технического развития и приводят к новому экономическому перераспределению.

Определение места Украины и ее предприятий в новой архитектуре мировой экономики, участие в глобальных экономических процессах предусматривают определение современной парадигмы экономического развития страны, которая позволит активизировать ресурсно-поделочный потенциал Украины, ликвидировать структурные диспропорции в экономике, обеспечить эффективное развитие промышленного и аграрного секторов экономики, повысить социально-экономический уровень жизни населения, обеспечить конкурентоспособность страны.

Проблемам экономического развития, путям развития в условиях глобализации, совершенствованию модели управления экономикой, ее финансовых механизмов посвящено много работ выдающихся отечественных ученых, среди которых Геец В.М., Даниленко И.А., Дикань В.Л., Коваленко Б.Б., Лукинов И.И., Найденов В.С., Цыганов С.А. и др .. [3-10]. Однако, обострение негативных тенденций развития экономики, социальное напряжение обусловливает необходимость формирования такой модели развития экономики, которая позволит в краткосрочные сроки аккумулировать экономический потенциал страны и направить его на развитие реального сектора экономики, с целью выхода из кризисного состояния.

Целью статья является определение современной парадигмы экономического развития Украины.

Сегодня, на международной арене, Украина позиционирует себя в основном сырьевой страной. Согласно отчету Всемирного экономического форума о глобальной конкурентоспособности в 2013-2014 гг., Украина по индексу глобальной конкурентоспособности занимает 84 место среди 148 стран мира. ВВП на душу населения составляет 7418 долл. (139 место в мировом рейтинге), что на 40% ниже мирового и составляет около 70% уровня ВВП 1990. В соответствии темпам развития промышленного сектора экономики страны, который формирует 31,6% ВВП Украины и составляет - 2,1%, Украина занимает 152 место в мире. По уровню безработицы (7,5%) страна находится на 83 место [11], за чертой бедности находится более 24% населения страны. В 2014 г. государственный долг Украины вырос на 88.4%, в то время как внешний долг составляет 96,5% ВВП [12]. За годы независимости Украина так и не смогла достичь уровня развития 90-х годов, повысить промышленно-экономическую мощь страны, улучшить социально-экономическое

положение в стране, позиционировать страну на международной арене как конкурентоспособное, экономически развитое государство [13]. Характерной чертой экономики Украины является развитие ее в условиях постоянных экономических потрясений.

С 2012 года экономика Украины вошла в новую фазу системного кризиса, который сопровождается стремительным сокращением темпов роста ВВП, сокращение объемов производства, углубленные структурных диспропорций в экономике. Так, если в 2012 году прирост ВВП составлял 0,2% по сравнению с 5,2% 2011г., то в 20014 году размер ВВП сократился на 6,8% по сравнению с приростом ВВП 2013 г. - 0% [14]. Это вызвано сокращением более чем на 5% объемов промышленного производства, значительным ухудшением показателей перерабатывающей индустрии, объемы производства которой составляют 92,7%, в то время, как в добывающей - 98,8%, что усиливает структурные диспропорции промышленного сектора экономики Украины. Следует отметить, что сокращение производства произошло во всех ключевых отраслях, которые приносят стране значительный доход, а именно: металлургия, химическая промышленность, пищевая промышленность. Продолжают сокращаться и объемы производства в черной металлургии, сопровождающееся сокращением вывоза металлопродукции на 7%, которая не соответствует международным техническим требованиям и не конкурентоспособна на международном рынке [15].

В структуре промышленности доминирующие позиции занимает производства с низким технологическим укладом, с выпуском продукции низкой стадии переработки, в то время, как доля высокотехнологичной продукции, 5-го, 6-го технологического украду, составляет лишь 4,1%. Крайне сложном состоянии находятся предприятия высокотехнологичных отраслей, в частности, самолетостроение, судостроение, производство турбин, синтетических алмазов, приборостроения и др.

Нестабильная политическая ситуация, негативные тенденции экономического развития, неблагоприятный инвестиционный климат в стране приводит к сокращению прироста как внешних, так и внутренних капитальных инвестиций, массовому закрытию отечественных предприятий. В связи с дефицитом бюджета государство перекладывает обязательства на частных инвесторов. Однако, доля собственных средств предприятий также сокращается с 66-68% до 55,2%, а доля других источников финансирования, в т.ч. кредитов - возрастает до 41,1%, в то время как в прошлом году составляла 29,1% [14, 15].

Следует понимать, что развитие экономики Украины сопровождается проявлением системной перманентного кризиса, который помимо экономического, сопровождается политическим, социальным, духовно-нравственным, кризисом доверия, а основные ее причины имеют внутреннюю природу.

Первопричиной возникновения системного кризиса, который на протяжении 20 лет усиливает негативные тенденции экономического развития Украины, следует выделить поспешную либерализацию экономики, которая требовала после административно-плановой экономики с жесткой системой государственного управления, производства по госзаказу, освободить экономику страны от чрезмерного управления со стороны государственной власти на рыночные механизмы. Либерализация экономики без учета морально-этических компонентов либерализма привела к тому, что главным регулятором экономики является коррупция, которая обусловлена переделом государственной собственности. В результате отказа от существующего экономического режима, ошибочно выбранного курса экономического развития, нецелесообразных и непоследовательных реформ, Украина получила разрушение крупных производственно-технологических комплексов, разделение предприятий, ликвидацию коллективных предприятия сельского хозяйства, которые составляли ядро экономического потенциала страны.

Вторым фактором, обусловливающим указанные тенденции экономического развития Украины является несбалансированность и неэффективность существующей системы государственного управления, которая в настоящее время не в состоянии производить последовательную и действенную стратегию экономического развития Украины путем реализации реформ, направленных на воплощение интересов общества, а не на собственные приоритеты власти.

Следует также отметить, что усиление структурных диспропорции экономики, ускорения развития низкотехнологичного производства, использование старых технологий производства, доминирование перерабатывающей промышленности с выпуском продукции низкой стадии переработки, большая доля сырьевой продукции в экспорте, низкий уровень высокотехнологичного производства, вызваны внедрением непоследовательных реформ, которые носят отраслевой характер, несогласованностью структурных приоритетов, направленных на решение текущих проблем приводят к деиндустриализации страны. Существующая структура промышленного сектора экономики Украины не позволяет реализовать ресурсно-производственный потенциал, повысить промышленно-экономическую мощь страны, вместо того, углубляет кризисное положение экономики страны [16].

Кроме того, весомый вклад в усилении диспропорций экономики Украины был вызван непродуманным, коррумпированным распределением капитала, на основе приватизации государственной собственности, что в результате привело к формированию в стране олигархии, создание олигархических кланов, в которых сосредоточено государственные ресурсы и богатства. Сосредоточение в одних руках стратегически важных отраслей промышленности, отсутствие конкуренции обусловливают незаинтересованность «олигархов» инвестировать в обновление и модернизацию предприятий, ведет к упадку целых отраслей. Ярким примером этого является развитие металлургического комплекса, производство которого сокращается, в результате несоответствия продукции международным технологическим требованиям, так как он имеет

низкий технологический уровень и износ основных производственных фондов более 60%, что и обуславливает доминирование реализации сырья или продукции низкой переработки.

Одним из главных факторов, который стимулирует углубление экономического кризиса Украина и переход ее в новую фазу политическая нестабильность в стране. Отсутствие четко установленной системы ценности, идеологии государства, единой стратегии экономического развития, эффективной системы государственного управления, все больше усиливают политическое противостояние, борьбу за власть и возможность контролировать в своих руках ресурсы, порождают социальную напряженность, тормозят развитие общества, закладывают основы экономического кризиса [16].

В значительной степени обострения экономической ситуации в 2013 году обусловлено непоследовательной, нерациональной внешнеэкономической политикой Украины, которая ориентируясь на развитие товарообмена с ЕС, на рынках которого отечественная продукция не конкурентоспособна, потеряла значительную часть экспортного потенциала, со стороны таких стратегически важных партнеров, как Россия и страны СНГ, рынки которых были основными рынками сбыта продукции национальных промышленных предприятий.

Ухудшение экономической ситуации в 2014г. вызвано противоречивостью национальных интересов и интересов олигархических структур, которые находятся у власти, и как следствие, ведение военных действий на территории Украины. Ведение коррумпированной политики направленной на замораживание социальных выплат, повышение цены на газ, коммунальные платежи, привидения уровня цен к европейським стандартам, без государственной поддержки национальных товаропроизводителей приводит к окончательному разрушению экономического потенциала страны, экономической дестабилизации страны, деградацию промышленности.

Сегодня экономика Украины нуждается в коренных изменениях, в формировании эффективной политики, определения реальных и действенных механизмов экономического развития. Фундаментом экономической политики должны являться принцип законности, морали и права, а аппарат управления, выполняющий функции государственного управления, обязан четко придерживаться действующего законодательства, руководствоваться такими добродетелями, как благоразумие, справедливость, умеренность, приоритетность интересов общества, социальная ответственность и не нарушать прав общества, в том числе, предоставленных Конституцией Украины. Для снятия социальной напряженности в стране, в первую очередь, следует вести прозрачную экономическую политику, с разъяснением всех направлений развития, меры, которые необходимо реализовывать.

Опыт экономически развитых стран показывает, что ключевыми направлениями экономического развития могут быть:

- наращивание производственного потенциала, продукция которого ориентирована на внешнего потребителя, т.е. экспортоориентированное производство;

- наращивание производственного потенциала на основе формирования внутреннего рынка.

Принятие экспортоориентированного курса развития экономики Украины не целесообразно, поскольку в странах ЕС продукция отечественных предприятий не конкурентоспособна, а с РФ - разрушены все экономические связи. В таких условиях экономическое развитие должно основываться на активизации национальных предприятий для обеспечения и удовлетворения внутреннего спроса за счет формирования интегрированных структур с постепенным их преобразованием национальные ТНК, конкурентоспособные на международной арене.

Таким образом, импульсом в экономическом развитии Украины, формировании и наращивании экономического потенциала является кластеризация экономики, которая подразумевает формирование интегрированных производственно-территориальных кластеров (комплексов) (ПТК), направленных на консолидацию научно-производственных, инфраструктурных предприятий, что также позволит создать инновационно-технологическую среду для развития промышленного потенциала страны.

ПТК представляют собой объединение участников, которые реализуют движение материального, информационного и финансового потока на основе координации с целью сокращения затрат. Такая интеграция является формой системообразования в слабоструктурированной среде, которая позволяет систематизировать системы на всех уровнях экономики: микро-, мезо-, макро- [18-20], а также сформировать эффективную систему взаимоотношений самостоятельных предприятий, связанных с инновационным развитием логистического процесса и объединением знаний, которые находятся в основе формирования инновационных потоков [17].

Такое структурное преобразование будет способствовать изменению структуры отрасль, поскольку наряду с существующими технопарками, технологическими инкубаторами начнут создаваться мегапроизводственные комплексы, инновационные и технологические кластеры, ориентированные на производство высокотехнологического продукта, которые откроют доступ к новой инновационной продукции машиностроения для отечественных предприятий, с точки зрения их технического обновления, повышения их технического уклада.

В первую очередь объединению подлежат предприятия, объединенные единой технологической цепью. В состав промышленно-территориальных кластеров должны войти промышленные предприятия (в частности, предприятия металлургического, энергетического, машиностроительного комплексов, предприятий транспортного машиностроения, приборостроения, производства металлорежущих инструментов, металлоконструкций) и предприятия, концентрируют в себе инновационный, интеллектуальный и информационный потенциалы, как регионов, так и страны в целом. Объединение таких предприятий в единую логистическую систему позволит рационализировать систему управления

материально-техническими потоками, минимизировать затраты, повысит инвестиционную привлекательность предприятия, что, в свою очередь, будет способствовать модернизации производства, созданию качественной высокотехнологичной продукции конкурентоспособной на международном рынке [21].

Формирования ПТК в АПК предусматривает формирование вертикальных связей между подразделениями и координационным центром, горизонтальных связей между отдельным участниками интеграционного процесса; систему планирования деятельности интегрированной структуры; систему оценки и контроля за результатами деятельности бизнес-единиц; действие мотивационного механизма функционирования [22, 23].

Это позволит наработать такие конкурентные преимущества как: инвестиции в развитие персонала и наращивание интеллектуального потенциала работников; развитие и использование инновационного потенциала сфер научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ; межфирменная кооперация в сфере науки и технологии путем создания стратегических альянсов и углубленного сотрудничества с университетами и исследовательскими центрами; владение устойчивой цепью поставок; использование аутсорсинг как одного из способов сокращения затрат и концентрация усилий на ключевых компетенциях и перспективных направлений деятельности; использование современных информационных и сетевых технологий; использование новых маркетинговых и управленческих технологий; организация вертикально и горизонтально интегрированных структур.

Таким образом, кластерный подход к обеспечению развития экономики Украины будет способствовать росту конкурентоспособности предприятий за счет реализации потенциала эффективного взаимодействия участников кластера, связанного с их географически близким расположением, включая расширение доступа к инновациям, технологиям, «ноу-хау», специализированных услуг и высококвалифицированным кадрам, а также снижением транзакционных издержек, обеспечивающий формирование предпосылок для реализации совместных кооперационных проектов и продуктивной конкуренции.

Кроме того, формирование и развитие производственно-территориальных кластеров является эффективным механизмом привлечения прямых иностранных инвестиций и активизации внешнеэкономической интеграции, что в свою очередь, позволит поднять уровень национальной технологической базы, повысить скорость и качество экономического роста за счет повышения международной конкурентоспособности предприятий, входящих в состав кластера, путем: приобретения и внедрения критических технологий, новейшего оборудования; получения предприятиями кластера доступа к современным методам управления и специальным знаниям; получения предприятиями кластера эффективных возможностей выхода на высококонкурентные международные рынки.

References:

1. Dikan’ V.L. Rozvitok promislovogo potencialu ukraïns’kih pidpriємstv [Development of industrial potential of Ukrainian enterprises]., V.L. Dikan’., Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. – 2014., No. 46., pp. 136-142

2. Bubenko P.T. Institucijna dinamika prostorovoї organizaciї ekonomichnogo rozvitku: monografija. [Institutional dynamics of the spatial organization of economic development: monograph]., P.T. Bubenko. – Kharkiv., HNAMG, 2008. – 295 p.

3. Geec V.M. O edinstve i protivorechijah v razvitii obshhestva, gosudarstva i jekonomiki [About the unity and contradictions in development of the society, state and economics]., V.M. Gerc., Jekonomika Ukrainy [Economics of Ukraine]. – No. 10 (603)., 2012., pp. 4–23.

4. Geєc’ V.M. Prioriteti nacional’nogo ekonomichnogo rozvitku v konteksti globalizacijnih viklikiv: monografija: u 2 ch. – Ch. 1 [Priorities of the National Economic Development in the Context of Global Challenges: monograph: in 2 parts. - Part 1] za red. [Ed. by] V.M. Gejcja, A.A. Mazaraki. – Kiev., Kiev. nac. torg.-ekon. un-t [Kyiv National University of Trade and Economics], 2008. – 389 p.

5. Danilenko I.A. Sovershenstvovanie modeli upravlenija jekonomikoj i finansovye mehanizmy ee realizacii [Improvement of the economy management model and financial mechanisms for its implementation]., I.A. Danilenko Jekonomika Ukrainy [Economics of Ukraine] – 2013., No. 5., pp. 4-29

6. Dikan’ V.L. Strategichni prioriteti rozvitku ekonomiki Ukraïni v umovah zmini svitovih centriv ekonomichnoї i politichnoї vladi [Strategic priorities of Ukrainian economy development in conditions of change of the world centers of economic and political power]., V.L. Dikan’., Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. – 2013., No. 41., pp. 11-16

7. Kovalenko B.B. K voprosu vzaimodejstvija gosudarstva i biznesa [To the issue of interaction between the government and business]., B.B. Kovalenko., Problemy sovremennoj jekonomiki [Problems of modern Economics]. – No. 1/2 (13/14)., 2005., pp. 24-33.

8. Lukinov I.I. Ekonomichni transformaciї naprikinci 20-go stolittja [Economic transformations in the late XX century]., Access mode: http://zakoni.com.ua/node/660.

9. Najdenov V.S. Itogi ukrainskoj nezavisimosti: bankrotsvo jeknomiki i gosudarstva [Results of Ukrainian independence: the bankruptcy of the Economy and the State]., V.S. Najdenov., Ezhenedel’nik «2000» [Week journal “2000”]. – 2013., No. 35., p. V5.

10. Cyganov S.A. Problemy ustojchivogo razvitija v kontekste neoliberal’noj modeli globalizacii [Problems of sustainable development in the context of the neoliberal model of globalization]., S.A. Cyganov, A.N. Janshina., Jekonomika Ukrainy [Economics of Ukraine]. – 2013., No. 4., pp. 4-16.

11. Central Intelligence Agency [electronic resource]., Access mode: https://www.cia.gov/library/

publications/the-world-factbook/geos/up.html

12. Gosudarstvennyj dolg Ukrainy [electronic resource]., Access mode: http://index.minfin.com.ua/index/debtgov/

13. Tolstova A.V. Integracijnij vektor ekonomichnogo rozvitku Ukraïni: dovgostrokova perspektiva [Integration vector of economic development of Ukraine: long-term perspective]., Tolstova A.V. Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. – 2013., No. 43. – pp. 28-36

14. Danni Derzhavnogo komitetu statistiki [Data provided by the State Statistics Committee]. [Electronic resource]. Access mode: http://www.ukrstat.gov.ua/

15. Korolev D. Vernoj dorogoj idete gospoda!... K defoltu? [Right way you are going, gentlemen! ... Towards the default?]., D. Korolev., Ezhenedel'nik [Weekly journal] «2000». – 2013., No. 31-32., p.V1

16. Tolstova A.V. Integracijnij vektor ekonomichnogo rozvitku Ukraïni: dovgostrokova perspektiva [Integration vector of economic development of Ukraine: long-term perspective]., Tolstova A.V., Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. – 2013., No. 43., pp. 28-36

17. Dikan' V.L. Mehanizm vosstanovlenija mashinostroitel'nogo kompleksa Ukrainy v uslovijah logisticheskoj integracii [The mechanism of rebuilding the machine-building complex of Ukraine in conditions of logistic integration]., V.L. Dikan' Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. – 2014., No. 47., pp. 9-14

18. Poplavs'ka Zh.V. Perevagi ta kriterij integracij funkcij logistiki [Benefits and criteria of integration of logistics functions]., Zh.V. Poplavs'ka, A.S. Poljans'ka Visn. Nac. un-tu «L'viv. politehnika» [Bulletin of the Lviv Polytechnic National University]. - 2010., No. 690., pp. 120-127.

19. Vasil'civ N.M. Peredumovi ta tendencij rozvitku global'noï logistiki [Background and trends of global logistics development]., N.M. Vasil'civ Visn. Nac. un-tu «L'viv. politehnika» [Bulletin of the Lviv Polytechnic National University]. - 2010., No. 669., pp. 267-274.

20. Andrushko A.M. Vnutrishnja logistichna integracija [Internal logistic integration] [electronic resource]., A.M. Andrushko., Access mode: http://www.nbuv.gov.ua/

21. Tolstova A.V. Antikrizova model' ekonomichnogo rozvitku suchasnoï Ukraïni ta ïï investicijne zabezpechennja [Anti-crisis model of economic development of modern Ukraine and its investment support]., A.V. Tolstova., Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. - 2013., No. 44., pp. 20-26

22. Tolstova A.V. Formuvannja integrovanogo agropromislovogo klasteru: strategichnij naprjam rozvitku pidpriємstv sil's'kogo gospodarstva harkivs'kogo regionu [Formation of integrated agro-industrial clusters: strategic direction of development of agricultural enterprises in the Kharkov Region]., A.V. Tolstova, N.S. Kosenko., Visnik ekonomiki transportu i promislovosti [Bulletin of Transport Economics and Industry]. - 2014., No. 48., pp. 158-164

23. Levchenko O.M., Ekonomichnij mehanizm rozvitku integrovanih struktur v agrarnomu sektori ekonomiki [The economic mechanism of the integrated structures development in the agricultural sector]., O.M. Levchenko., Ekonomika Agrarnogo Sektora [Economics of Agricultural Sector]., Access mode: http://chtei-knteu.cv.ua/herald/content/download/archive/2013/v4/NV-2013-V4_16.pdf

Литература:

1. Дикань В. Л. Розвиток промислового потенціалу українських підприємств / В.Л. Дикань // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2014. - №46. – С 136-142

2. Бубенко П.Т. Інституційна динаміка просторової організації економічного розвитку: монографія. / П.Т. Бубенко. – Харків: ХНАМГ, 2008. – 295 с.

3. Геец В.М. О единстве и противоречиях в развитии общества, государства и экономики / В.М. Герц // Экономика Украины. - №10 (603). – 2012. – С. 4 – 23.

4. Геєць В.М. Пріоритети національного економічного розвитку в контексті глобалізаційних викликів: монографія: у 2 ч. – Ч. 1 / за ред. В.М. Гейця, А.А. Мазаракі. – К.: Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2008. – 389 с.

5. Даниленко И.А. Совершенствование модели управления экономикой и финансовые механизмы ее реализации / И.А. Даниленко // Экономика Украины – 2013. - №5. – С. 4-29

6. Дикань В.Л. Стратегічні пріоритети розвитку економіки України в умовах зміни світових центрів економічної і політичної влади / В.Л. Дикань // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2013. - №41. – С. 11-16

7. Коваленко Б.Б. К вопросу взаимодействия государства и бизнеса / Б.Б. Коваленко // Проблемы современной экономики. - №1/2 (13/14). – 2005. – С. 24 – 33.

8. Лукінов І.І. Економічні трансформації наприкінці 20-го століття [Електронний ресурс]. Режим доступу: http://zakoni.com.ua/node/660.

9. Найденов В.С. Итоги украинской независимости: банкротсво экномики и государства / В.С. Найденов // Еженедельник «2000». – 2013. - №35. – С. В5.

10. Цыганов С.А. Проблемы устойчивого развития в контексте неолиберальной модели глобализации / С.А. Цыганов, А.Н. Яншина // Экономика Украины – 2013. - №4. – С. 4-16.

11. Central Intelligence Agency [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/up.html

12. Государственный долг Украины [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://index.minfin.com.ua/index/debtgov/

13. Толстова А.В. Інтеграційний вектор економічного розвитку України: довгострокова перспектива [Текст] / Толстова А.В. // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2013. - №43. – С. 28-36

14. Данні Державного комітету статистики. [Електронний ресурс] – Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/

15. Королев Д. Верной дорогой идете господа!... К дефолту? /

Д. Королев // Еженедельник «2000». – 2013. - №31-32. - С.В1

16. Толстова А.В. Інтеграційний вектор економічного розвитку України: довгострокова перспектива [Текст] / Толстова А.В. // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2013. - №43. – С. 28-36

17. Дикань В.Л. Механизм восстановления машиностроительного комплекса Украины в условиях логистической интеграции / В.Л. Дикань // // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2014. - №47. – С.9-14

18. Поплавська Ж.В. Переваги та критерії інтеграції функцій логістики / Ж.В. Поплавська, А.С. Полянська // Вісн. Нац. ун-ту «Львів. політехніка». - 2010. - № 690. - С. 120-127.

19. Васильців Н.М. Передумови та тенденції розвитку глобальної логістики / Н. М. Васильців // Вісн. Нац. ун-ту «Львів. політехніка». - 2010. - № 669. - С. 267-274.

20. Андрушко А.М. Внутрішня логістична інтеграція [Електронний ресурс]. / А.М. Андрушко – Режим доступу: http://www. nbuv.gov.ua/

21. Толстова А.В. Антикризова модель економічного розвитку сучасної України та її інвестиційне забезпечення / А.В. Толстова // Вісник економіки транспорту і промисловості. - 2013. - №44. - С. 20-26

22. Толстова А.В. Формування інтегрованого агропромислового кластеру: стратегічний напрям розвитку підприємств сільського господарства харківського регіону / А.В. Толстова, Н.С. Косенко // Вісник економіки транспорту і промисловості. - 2014. - №48. - С. 158-164

23. Левченко О.М., Економічний механізм розвитку інтегрованих структур в аграрному секторі економіки [Електронний ресурс] / О.М. Левченко // ЕКОНОМІКА АГРАРНОГО СЕКТОРА. – Режим доступу: http://chtei-knteu.cv.ua/herald/content/download/archive/2013/v4/NV-2013-V4_16.pdf

Information about author:

1. Anna Tolstova - Candidate of Economics, Associate Professor, Ukrainian State Academy of Railway Transport; address: Ukraine, Kharkov city; e-mail: anuta_x@ukr.net

INTERNATIONAL SCIENTIFIC CONGRESS

Multisectoral scientific-analytical forum for professional scientists and practitioners

Main goals of the IASHE scientific Congresses:

- Promotion of development of international scientific communications and cooperation of scientists of different countries;
- Promotion of scientific progress through the discussion comprehension and collateral overcoming of urgent problems of modern science by scientists of different countries;
- Active distribution of the advanced ideas in various fields of science.

FOR ADDITIONAL INFORMATION PLEASE CONTACT US:
www: http://gisap.eu
e-mail: congress@gisap.eu

U.D.C. 352: 332.021.8

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN IMPLEMENTATION OF VOLUNTARY ASSOCIATION OF TERRITORIAL COMMUNITIES

M.P. Baran, Candidate of State Management Sciences,
Associate Professor of Department of Public Administration and Local Self-Government
Ivano-Frankovsk National Technical University of Oil and Gas, Ukraine

The author singles out and describes the key accomplishments of public-private partnership in implementing the statutory and regulatory, financial, institutional, managerial and informational mechanisms of support of voluntary amalgamation of territorial communities. The author also offers some recommendations and procedures aimed at optimizing their operations.

Keywords: public-private partnership, decentralization, mechanisms, voluntary association of territorial communities.

Conference participant,
National championship in scientific analytics

УДК 352:332.021.8

ГОСУДАРСТВЕННО-ОБЩЕСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО В РЕАЛИЗАЦИИ ДОБРОВОЛЬНОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБЩИН

Баран М.П., канд. наук по гос. управлению, доцент,
доцент кафедры государственного управления и местного самоуправления
Ивано-Франковский национальный технический университет нефти и газа, Украина

В статье выделены и охарактеризованы основные достижения государственно-общественного партнерства по реализации нормативно-правового, финансового, организационно-институционального и информационного механизмов сопровождения добровольного объединения территориальных общин и разработаны рекомендации для оптимизации их деятельности.

Ключевые слова: государственно-общественное партнерство, децентрализация, механизмы, добровольное объединение территориальных общин.

Участник конференции,
Национального первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1452

Постановка проблемы в общем виде. Достижение основной цели Украины – стать полноправным членом Европейского Союза – невозможно без внедрения реформы децентрализации. Децентрализация власти является гарантом достижения основных задач реформы, таких как:

− обеспечение доступности и качества публичных услуг;

− достижение оптимального распределения полнномочий между органами местного самоуправления и органами исполнительной власти;

− определение обоснованной территориальной базы для деятельности органов местного самоуправления и органов исполнительной власти с целью обеспечения доступности и надлежащего качества публичных услуг, которые предоставляются такими органами;

− создание необходимых материальных финансовых и организационных условий для обеспечения исполнения органами местного самоуправления властных и делегированных полномочий [1].

Реализация задекларированных в Концепции задач реформирования местного самоуправления и территориальной организации власти в Украине возможна только при условии установления эффективного партнерства между ключевыми участниками реформы децентрализации в общем и добровольного объединения территориальных общин в частности. На территории нашего государства в течение последнего полугода наблюдаются результаты совместной деятельности общины и власти, направленной на реализацию реформы децентрализации. Это положение подтверждено словами Президента Украины: «Впервые за 24 года нашей истории Президент и правительство, власть добровольно лишаются части очень важных своих полномочий и передают их территориальным общинам, в пользу исполкомов, которые формируются соответствующими советами» [2].

Выделение не решенных ранее фрагментов общей проблемы. В современной постмайданной Украине централизованная постсоветская организация власти становится более чем историческим атавизмом. На арену реформы выходит значительное количество критически настроенных граждан, которые вопреки сопротивлению общины, распространению искривленной и недостоверной информации, несвоевременности принятия тех или иных нормативно-правовых актов, наличию дискуссионных финансовых моментов и т.п. внедряют основные идеи децентрализации – активно проходят процесс добровольного объединения территориальных общин. Выделение и характеристика основных достижений государственно-общественного партнерства относительно реализации нормативно-правового, финансового, организационно-институционального и информационного механизмов сопровождения добровольного объединения территориальных общин и разработка рекомендаций для оптимизациии их деятельности и есть **целью публикации**.

Изложение основного материала. В Украине заложено конституционные основы местного самоуправления, ратифицирована Европейская Хартия местного самоуправления, принято ряд базовых нормативно-правовых актов, которые создают правовую и финансовую почву добровольному объединению территориальных общин.

При сотрудничестве Министерства регионального развития, строительства и жилищно-коммунального хозяйства Украины, Всеукраинской организации органов местного самоуправления «Ассоциация городов Украины», общественной организации «Институт гражданского общества» и другими активными участниками внедрения реформы децентрализации обеспечен *информационный механизм сопровождения добровольного объединения.*

Информативными, по нашему мнению, являются такие Интернет-ресурсы: сайт «Децентрализация власти» [3], портал «Национальный совет реформ» [4]; сайт Всеукраинской организации органов местного самоуправления «Ассоциация городов Украины» [5] и некоторые другие.

Однако, стоит отметить, что информация из Интернет-источников, которая характеризуется разновекторностью относительно освещения сути децентрализации и добровольного объединения территориальных общин и вполне пригодна для формирования собственных, а не навязанных извне выводов, недоступна каждому гражданину Украины, особенно сельским жителям. А в теле- и радиопередачах, публикациях в СМИ не всегда убедительно, доступно доносилась информация об основных идеях добровольного объединения территориальных общин, что порождало значительное сопротивление этому перроцессу.

Недостаточный, по нашему мнению, объем выполненной роботы по блокированию информации, которая дискредитировала основные идеи и цели децентрализации и порождала мифы вокруг процесса добровольного объединения территориальных общин. Своевременно не ликвидированы в результате информационно-просветительской кампании, адресованной кажлому жителю территориальной общины разнообразные мифы. Речь идет о том, что децентрализация и федерализация тождественные термины; что усиление власти на местах будет порождать сепаратизм; что реформа не учитывает региональных особенностей; что в процессе объединения будет изменяться статус территориальных общин; что одновременно с ликвидацией сельского совета будут исчезать села; что систематически будут закрываться школы и фельдшерско-акушерские пункты; что реформа повлечет безработицу. Эти мифы продолжают способствовать сопротивлению децентрализации вообще и добровольному объединению территориальных общин в частности.

Известно, что децентрализация властных полномочий должна осуществиться в 22 сферах. В компетенцию общин будут входить: дошкольное, начальное и среднее образование; первичная и профилактическая медицина; жилищно-коммунальное хозяйство; ветеринарная помощь; культура и отдых; туризм и спорт; социальная помощь; планирование и регулирование строительства; дороги и организация дорожного движения; местный, общественный транспорт; центры оказания административных услуг; благоустройство территории; сохранение окружающей среды; ликвидация пожаров; общественный порядок и др.

Результатами сотрудничества государства и общественности является разработка *организационно-институционального механизма* сопровождения добровольного объединения общин. Объединенные общины получили рекомендации относительно возможного перечня заданий для рабочей группы по подготовке первой сессии местного совета; рекомендации относительно возможного перечня постоянных комиссий местного совета объединенной территориальной общины; рекомендации по созданию структуры новых органов и алгоритм передачи полномочий в новую систему оказания услуг в новой общине.

Закономерно, что сегодня существует ряд вопросов, которые должны быть инициированы представителями общин для решения на государственном уровне путем внесения изменений в нормативно-правовые акты. Ответа требует вопрос о порядке обеспечения новых учрежений квалифицированным кадровым потенциалом; пути избежания безработицы, связанной с сокращением должностей в советах населенных пунктов, которые стали частью объединенных территориальных общин; механизм получения государственных стандартов качества медицинских, образовательных, административных, социальных и других услуг.

Нормативно-правовые механизмы обеспечения реформы децентрализации содержат положения, которые вызывают систематические деструктивные дискуссии и тормозят процесс добровольного объединения территориальных общин.

Приведем отдельные дискусионные положения нормативно-правовых актов:

в Конституцию Украины не внесены изменеия в части децентрализации, регулирующие добровольное объединение территориальных общин;

требуют согласования вопросы системы административно-территориального устройства Украины, которое составляют «.. города, ... поселки, ... села» [6]. Не менее странным, по нашему мнению, остается оперирование на государственном уровне понятием «поселок городского типа», которое противоречит действующей Конституции, но соответствует Указу Президиума Верховного Совета Украинской ССР «О порядке решения вопросов административно-территориального устройства Украинской ССР» [7];

в Законе Украины «О добровольном объединении территориальных общин» [8] употребляется термин «местный референдум» при отсутствии Закона Украины «О местном референдуме». До сегодня граждане не могут «поддерживать добровольное объединение территориальных общин на местном референдуме», как изложено в действующем Законе.

Процесс обеспечения жизнедеятельности новых общин порождает новые вопросы, которые требуют немедленных ответов. В ходе исследования нами выделены и систематизированы проблемы, которые могут быть решены путем усовершенствования нормативно-правовой базы реформы децентрализации. Нормативно-правовое сопровождение должно включать: алгоритм создания и функционирования объединенной территориальной общины как юридического лица; процедуру замены базовой документации жителей объединенной территориальной общины; механизм регистрации актов гражданского состояния в новой общине; процедуру возврата территориальной общине земли за чертой населенных пунктов; правомерный и эффективный способ получения достоверной информации об имуществе жителей территориальной

общины; нормативные требования к помещениям, в которых будут работать органы совета и подразделения государственных органов в территориальных общинах, перечень и способ получения надлежащего технического и программного обеспечения; централизованное решение об обязанностях областных управлений государственных органов оперативно передавать полномочия органам объединенной общины с целью обеспечения их жизнедеятельности и т.д.

Изменений требует также отраслевое законодательство. Например, стоит внести дополнения в Закон Украины «Основы законодательства Украины об охране здоровья» [9] относительно функционирования первичной медико-санитарной помощи в объединенных территориальных общинах, а именно: в статью 16 «Учреждения охраны здоровья» относительно определения конкретного органа управления учреждениями первичной медико-санитарной помощи в объединенных территориальных общинах; в статью 18 «Финансирование охраны здоровья» относительно четкого процентного соотношения медицинской субвенции из государственного бюджета местным бюджетам на содержание первичной медико-санитарной помощи в объединенных территориальных общинах и др.

Законодательство в сфере реализации социальной политики требует формирования полного перечня функций по социальной защите населения, которые возложены на объединенные территориальные общины, и выделение тех функций по социальной защите населения, которые государство оставляет за собой.

С принятием Закона Украины «О добровольном объединении территориальных общин» [8] впервые жители территориальных общин получили зафиксированное в Европейской Хартии местного самоуправления [10] право и возможность осуществлять местное самоуправление в собственных интересах.

С 1 января 2015 года в Бюджетный кодекс Украины внесено ряд изменений, которые послужили основой для стимулирования общин к объединению и усилению их самодостаточности, путем формирования механизма перехода объединенных территориальных общин на прямые межбюджетные отношения с государственным бюджетом. Новые общины получат 60% налога на доходы физических лиц, 25% экологического налога, акцизный налог, единый налог, налог на прибыль предприятий и финансовых учреждений коммунальной собственности, налог на имущество и др. Детальный перечень налоговых и неналоговых поступлений местных бюджетов объединенных территориальных общин изложены в ст. 64, 69-1, 71 Бюджетного кодекса Украины [11].

На усиление инфраструктурной состоятельности объединенной территориальной общины направлено и Постановление Кабинета Министров Украины «Некоторые вопросы государственного фонда регионального развития» [12].

Стоило бы на государственном уровне воспользоваться опытом Эстонии. В Эстонии, например, с 2004 года действует Закон «О поддержке добровольного объединения», а также предусмотрен специальный грант в случае объединения территориальных единиц: каждая община получает 50 евро на человека; минимальный фонд на новую объединенную единицу составляет 150 тыс. евро, а максимальный – 400 тыс. евро» [13].

Итоги исследования. До выборов в местные советы 25 октября 2015 года в Украине добровольно объединились в соответствии с Законом Украины «О добровольном объединении территориальных общин» 159 общин. Это составляет 7% всех территориальных общин, что является рекордом среди европейских государств, в которых проходил процесс объединения. Мы убеждены, что при условии дальнейшего государственно-общественного партнерства возможно эффективное и результативное внедрение реформы децентрализации. Власть вместе с общиной должна обеспечить комплексное функционирование усовершенствованных нормативно-правового, финансового, организационно-институционального и информационного механизмов сопровождения реформы. Систематически проводить активную информационно-просветительскую, разъяснительную и экспертно-консультативную работу, направленную на увеличение количества сознательных сторонников децентрализации. Организовать беспрерывную трансляцию путем использования разнообразных методов распространения информации о позитивных практиках функционирования объединенных территориальных общин в Украине.

Перспективы дальнейших исследований. Цель наших дальнейших исследований – освещение состояния и результатов информационно-просветительской, организационной, методической и финансовой поддержки государством добровольного объединения территориальных общин в Ивано-Франковской области.

References:

1. Ob odobrenii Koncepcii reformirovanija mestnogo samoupravlenija i territorial'noj organizacii vlasti v Ukraine: Rasporjazhenie Kabineta Ministrov Ukrainy ot 1 ijunja 2014 g. № 333-r [On approval of the Concept of reforming local government and territorial organization of authority in Ukraine: Decree of the Cabinet of Ministers of Ukraine of June 1, 2014 No. 333-p], Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal. [the Supreme Council of Ukraine: Official portal], Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/333-2014-%D1%80

2. Opredeleny piloty decentralizacii – pervye 159 obredinennyh obshhin idut na pervye vybory [Decentralization pilots identified - the first 159 unified communities go to the first elections]., Portal reforms.in.ua., Access mode: http://reforms.in.ua/ua/news/vyznacheno-piloty-decentralizaciyi-pershi-159-obyednanyh-gromad-idut-na-pershi-vybory

3. Reforma decentralizacii vlasti [The authority decentralization reform]., Oficial'nyj sajt reformy [Official

website of reform], Access mode: http://decentralization.gov.ua/

4. Nacional'nyj sovet reform [National Council of Reforms], Portal reforms.in.ua., Access mode: http://reforms.in.ua/

5. Vseukrainskaja organizacija organov mestnogo samoupravlenija «Associacija gorodov Ukrainy» [All-Ukrainian organization of local governments «Association of Ukrainian Cities»], Sajt Associacii gorodov Ukrainy obshhimi usilijami. [Website of the Association of Ukrainian Cities created by joint efforts], Access mode: http://auc.org.ua/

6. Konstitucija Ukrainy: Zakon Ukrainy ot 28.06.1996 No 254k/96-VR [The Constitution of Ukraine: the Law of Ukraine of 28/06/1996]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal [the Supreme Council of Ukraine: Official portal], Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/254%D0%BA/96-%D0%B2%D1%80

7. O porjadke reshenija voprosov administrativno-territorial'nogo ustrojstva Ukrainskoj SSR: Ukaz Prezidiuma Verhovnogo Soveta Ukrainskoj SSR ot 12.03.1981 No 1654-X [The regulation governing questions of administrative-territorial structure of Ukrainian Soviet Socialist Republic: Decree of the Presidium of the Supreme Soviet of the Ukrainian SSR of 12/3/1981 No. 1654-X]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal. [the Supreme Council of Ukraine:. Official portal,] the access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/1654-10

8. O dobrovol'nom ob#edinenii territorial'nyh obshhin: Zakon Ukrainy ot 05.02.2015 No 157-VIII [About the voluntary association of local communities: the Law of Ukraine of 2/5/2015]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal. [the Supreme Council of Ukraine: Official portal]., Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/157-19

9. Osnovy zakonodatel'stva Ukrainy ob ohrane zdorov'ja: Zakon Ukrainy ot 19.11.1992 No 2801-XII [Fundamentals of the legislation of Ukraine for health protection: The Law of Ukraine of 19/11/1992]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal [the Supreme Council of Ukraine: Official portal]., Access mode: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2801-12

10. Evropejskaja Hartija mestnogo samoupravlenija: Mezhdunarodnyj dokument ot 15.10.1985 [The European Charter of Local Self-Government: An international instrument of 10/15/1985]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal [the Supreme Council of Ukraine: Official portal], Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/994_036

11. Bjudzhetnyj kodeks Ukrainy ot 08.07.2010 No 2456-VI [Budget Code of Ukraine of 08/07/2010]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal [the Supreme Council of Ukraine: Official portal], Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/2456-17

12. Nekotorye voprosy gosudarstvennogo fonda regional'nogo razvitija: Postanovlenie Kabineta Ministrov Ukrainy ot 18 marta 2015 r. No 196 [Some issues of the state fund for regional development: Resolution of the Cabinet of Ministers of Ukraine of March 18, 2015]., Verhovnyj Sovet Ukrainy: oficial'nyj portal [the Supreme Council of Ukraine: Official portal]., Access mode: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/196-2015-%D0%BF

13. Tkachuk A.F. Jestonija: mestnoe samoupravlenie. Rabochie zapiski. [Estonia: local government. Work notes]., Anatolij Tkachuk. – Kiev., IKC «Legal'nyj status» [ICC «Legal status»], 2014. – 48 p.

Литература:

1. Об одобрении Концепции реформирования местного самоуправления и территориальной организации власти в Украине: Распоряжение Кабинета Министров Украины от 1 июня 2014 г. № 333-р [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/333-2014-%D1%80

2. Определены пилоты децентрализации – первые 159 объединенных общин идут на первые выборы [Электронный ресурс]., Портал reforms.in.ua., Режим доступа: http://reforms.in.ua/ua/news/vyznacheno-piloty-decentralizaciyi-pershi-159-obyednanyh-gromad-idut-na-pershi-vybory

3. Реформа децентрализации власти [Электронный ресурс]., Официальный сайт реформы., Режим доступа: http://decentralization.gov.ua/

4. Национальный совет реформ [Электронный ресурс]., Портал reforms.in.ua., Режим доступа: http://reforms.in.ua/

5. Всеукраинская организация органов местного самоуправления «Ассоциация городов Украины» [Электронный ресурс]., Сайт Ассоциации городов Украины общими усилиями., Режим доступа: http://auc.org.ua/

6. Конституция Украины: Закон Украины от 28.06.1996 № 254к/96-ВР [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/254%D0%BA/96-%D0%B2%D1%80

7. О порядке решения вопросов административно-территориального устройства Украинской ССР: Указ Президиума Верховного Совета Украинской ССР от 12.03.1981 № 1654-X [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/1654-10

8. О добровольном объединении территориальных общин: Закон Украины от 05.02.2015 № 157-VIII [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/157-19

9. Основы законодательства Украины об охране здоровья: Закон Украины от 19.11.1992 № 2801-XII [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2801-12

10. Европейская Хартия местного самоуправления: Международный документ от 15.10.1985 [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/994_036

11. Бюджетный кодекс Украины от 08.07.2010 № 2456-VI [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/2456-17

12. Некоторые вопросы государственного фонда регионального разви-

тия: Постановление Кабинета Министров Украины от 18 марта 2015 р. № 196 [Электронный ресурс]., Верховный Совет Украины: официальный портал., Режим доступа: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/196-2015-%D0%BF

13. Ткачук А.Ф. Эстония: местное самоуправление. Рабочие записки., Анатолий Ткачук. – К., ИКЦ «Легальный статус», 2014. – 48 с.

Information about author:

1. Maria Baran - Candidate of State Management sciences, Associate Professor of Department of Public Administration and Local Self-Government, Ivano-Frankivsk National Technical University of Oil and Gas; address: Ukraine, Ivano-Frankivsk city; e-mail: m_baran2014@hotmail.com

- Promotion of international consolidation and cooperation of business structures
- Promotion of development of commercia l businesses of various kinds
- Assistance in settlement of relations and businessmen with each other and with social partners in business environment
- Assistance in development of optimal ndustrial, financial, commercial and scientific policies in different countries
- Promotion of favorable conditions for business in various countries
- Assistance in every kind of development of all types of commercial, scientific and technical ties of businessmen of different countries with foreign colleagues
- Promotion of international trade turnover widening
- Initiation and development of scientific researches, which support the effective development of businesses and satisfy the economic needs of the society
- Expert evaluation of activities in the field of settlement of commercial disputes, establishment of quality standards and defining of factual qualitative parameters of goods and services
- Legal and consulting promotion of business
- Establishment and development of activities of the international commercial arbitration
- Exhibition activities
- Holding of business and economic forums

www.iuci.eu

CREATION OF THE SINGLE INFORMATION SPACE FOR SOLVING MANAGERIAL TASKS WITHIN THE INDUSTRIAL COMPLEXES

V.I. Chernyak, Candidate of Technical sciences,
Associate Professor
A.V. Kazimirenko, Assistant
National Mining University, Ukraine

The author considers the outcome of the research aimed at formation and instrumental support of functioning of the single information space for decision-making in governing the mining complex enterprises.

Keywords: management, information space, decision-making, instrumental support.

Conference participants,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

СОЗДАНИЕ ЕДИНОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ПОЛЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ЗАДАЧ В РАМКАХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ

Черняк В.И., канд. техн. наук, доцент
Казимиренко А.В., ассистент
Национальный горный университет, Украина

В статье рассматриваются результаты научно-исследовательской работы по формированию и инструментальному обеспечению функционирования единого информационного поля принятия решений в управлении предприятиями горнопромышленного комплекса.

Ключевые слова: менеджмент, информационное поле, принятие решений, инструментальное обеспечение.

Участники конференции,
Национального первенства по научной аналитике,
Открытого Европейско-Азиатского первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1453

Вхождение экономик постсоветских стран в фазу рыночного хозяйствования, сопровождающееся межведомственной сумятицей и возрастающей ролью частного бизнеса, привело к разрушению единого информационного поля предприятий и министерств, характерного для административно-командной экономики. Это привело к значительному усложнению координации и управления отраслевыми и межотраслевыми государственными программами, за реализацию которых отвечают один или несколько промышленных комплексов. Как пример, можно взять Энергетическую стратегию Украины, «провайдерами» которой являются горнодобывающий (добыча и переработка топлива) и топливно-энергетический (генерация и перераспределение энергии) промышленные комплексы. Трудности в обеспечении согласованной работы предприятий различной подведомственной и собственнической принадлежности, были одной из причин того, что начиная с момента утверждения в 2006 году Энергостратегии на период до 2020 года, она несколько раз перерабатывалась и в 2013 году была принята в варианте стратегии до 2030 года, кардинально отличающемся от первоначального. А учитывая серьезные структурные потрясения обозначенных промышленных комплексов в 2014-15 гг., она и на данном этапе требует существенной коррекции.

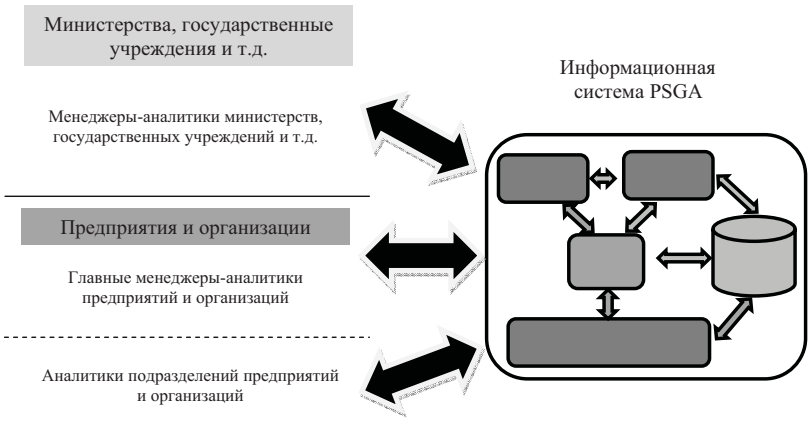


Рис. 1. Иерархическая структура информационного поля промышленного комплекса

Эффективной реализации таких корректирующих действий может способствовать формирование и инструментальное обеспечение единого информационного поля, что является предметом научно-исследовательской работ, выполняемой в ГВУЗ «Национальный горный университет» по заказу и финансированию Министерства образования и науки Украины.

Выполняемые разработки предусматривают выстраивание информационной инфраструктуры для различных иерархических уровней управления и реализации промышленных программ (рис. 1).

В рамках проведенных исследований, авторами данной статьи, разработана архитектура информационной системы PSGA, поддерживающей функционирование единого информационного поля предприятий горнодобывающего комплекса Украины (рис. 2).

Отличительной особенностью данной системы является то, что кроме стандартного набора реализуемых функций для подготовки управленческих решений, она включает два специфических программных модуля (табл.1):

1. ABBYY Compreno, реализующий технологию анализа и понимания текстов на естественном языке.

Табл. 1.

Основные функциональные возможности информационной системы PSGA

Подсистема	Функции
Пользователи	Регистрация, авторизация, настройки полномочий
Справочники, классификаторы	Создание, наполнение, поддержка, автоматическое построение и наполнение на основе онтологических моделей
Сбор и обработка данных	Настройка источников, периодов, ключевых понятий, методов поиска и обработки данных
Аналитическая модель	Настройка параметров построения аналитических моделей. Отображение таблиц и графиков и формирования выводов аналитических моделей. **Реализация авторской методики спектрально-гармоничного анализа данных.**
Прогнозная модель	Настройка параметров построения прогнозных моделей. Формирования и отображения: сценариев, алгоритмов и предложений прогнозных моделей.
Поиск	**Модуль многокритериального поиска информации**

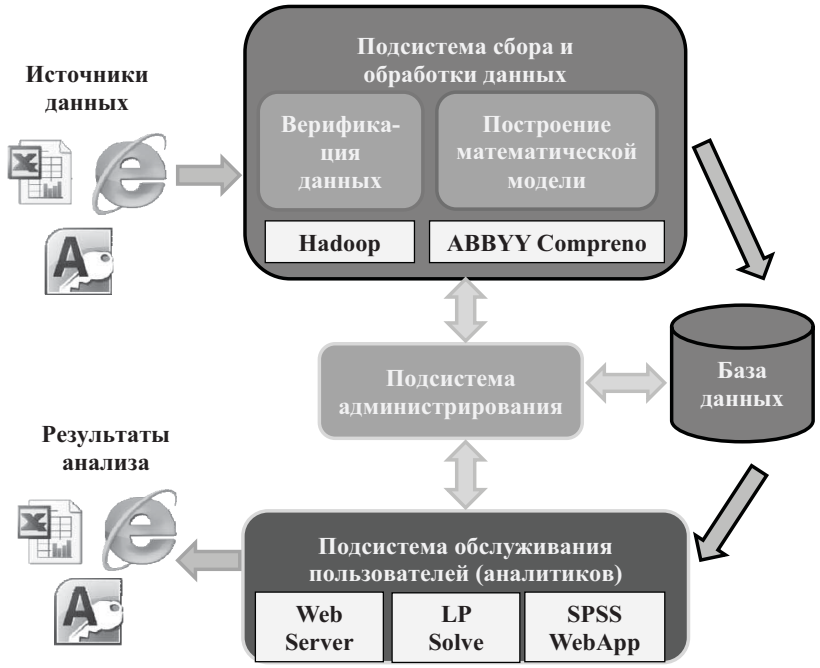


Рис. 2. Архитектура информационной системы PSGA

В отличие от систем, основанных на статистике и правилах, ABBYY Compreno выполняет полный семантико-синтаксический анализ текста, создает его универсальное представление, извлекает сущности, события и связи между ними [1].

2**.** PSGA, реализующий технологию обработки числовых и текстовых данных на основе авторской Методики спектрально-гармоничного анализа, основные положения которой представлены, на данном этапе, в работах [2,3].

Необходимость формирования и введения в систему данных модулей обусловлена тем, что в сегодняшних условиях для сбора данных менеджеры-аналитики вынуждены пользоваться не только структурированными массивами показателей (формы отчетности предприятий, данные Госкомстата и т.д.), но и зачастую – новостными и обзорными статьями Интернет-сайтов, где числовые показатели приходится выуживать из текстовых массивов.

Дальнейшие исследования предполагают экспериментальную реализацию данных разработок в 2016-17 гг.

в совместной работе специалистов кафедр менеджмента производственной сферы, экономической кибернетики, а также экономической теории и основ предпринимательства ГВУЗ «НГУ» в рамках финансируемого МОН Украины проекта.

References:

1. ABBYY InfoExtractor SDK., Access mode: http://www.abbyy.ru/infoextractor/compreno/

2. Chernyak V. Methodical aspects of spectral-harmonic analysis of social-economic indexes of territorial entities., GISAP: Earth and Space Sciences. – London., United Kingdom, International Academy of Science and Higher Education., No. 4., April 2014., pp. 3-7., ISSN 2052-3890 (Print), ISSN 2052-644X (Online)

3. Chernjak V.I. Metodika spektral'no-garmonijnogo analizu pokaznikiv rozvitku sistem ekonomiki., Ekonomichnij prostir [Methods of spectral-harmonic analysis of indicators of systems of the economy, Economic space].– 2011., No. 56/1., pp. 102-112

Литература:

1. ABBYY InfoExtractor SDK., [Электронный ресурс]., Режим доступа: http://www.abbyy.ru/infoextractor/compreno/

2. Chernyak V. Methodical aspects of spectral-harmonic analysis of social-

economic indexes of territorial entities., GISAP: Earth and Space Sciences. - London, United Kingdom, International Academy of Science and Higher Education., № 4 April 2014. – pp. 3-7., ISSN 2052-3890 (Print), ISSN 2052-644X (Online)

3. Черняк В.І. Методика спектрально-гармонійного аналізу показників розвитку систем економіки., Економічний простір. – 2011., № 56/1., С. 102-112

Information about authors:

1. Vladimir Chernyak - Candidate of Technical Sciences, Associate Professor, National Mining University; address: Ukraine, Dnepr city; e-mail: vi_chernyak@ukr.net

2. Alex Kazimirenko - Assistant, National Mining University; address: Ukraine, Dnepr city; e-mail: av.kazimir@gmail.com

WORLD RESEARCH ANALYTICS FEDERATION

Research Analytics Federations of various countries and continents, as well as the World Research Analytics Federation are public associations created for geographic and status consolidation of the GISAP participants, representation and protection of their collective interests, organization of communications between National Research Analytics Federations and between members of the GISAP.

Federations are formed at the initiative or with the assistance of official partners of the IASHE - Federations Administrators.

Federations do not have the status of legal entities, do not require state registration and acquire official status when the IASHE registers a corresponding application of an Administrator and not less than 10 members (founders) of a federation and its Statute or Regulations adopted by the founders.

If you wish to know more, please visit: http://gisap.eu

U.D.C. 330.001.57: 330.322 + 338.24

ECONOMIC AND MATHEMATICAL ASPECT OF COST ESTIMATION IN RELATION TO INVESTMENT AND INNOVATION ACTIVITY OF AN ENTERPRISE

L.I. Moroz, Candidate of Economics, Senior Scientific Researcher, Associate Professor
National University of «Lviv Polytechnic», Ukraine

Any innovation-related activity of an enterprise requires relevant investments with the substantiation of their effectiveness. This has predetermined the need for research, analysis and systematization of the model of investment project of innovative development of the enterprise with the use of economic-mathematical methods and carrying out the theoretical and practical cost estimation in relation to its investment and innovation-related activity.

Keywords: investment and innovation-related activity, economic-mathematical aspect, cost estimation, investments, enterprise.

Conference participant,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

УДК 330.001.57:330.322+338.24

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ОЦЕНКИ ЗАТРАТ ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Мороз Л.И., канд. экон. наук, ст. науч. сотр., доцент
Национальный университет «Львовская политехника»,
Украина

Любая инновационная деятельность предприятия требует вложения соответствующих инвестиций с обоснованием их эффективности. Это обусловило необходимость исследования, анализа и систематизации модели инвестиционного проекта инновационного развития предприятия с использованием экономико-математических методов и проведением теоретической и практической оценки затрат его инвестиционно-инновационной деятельности.

Ключевые слова: инвестиционно-инновационная деятельность, экономико-математический аспект, оценка затрат, инвестиции, предприятие.

Участник конференции,
Национального первенства по научной аналитике,
Открытого Европейско-Азиатского первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1454

Сегодня состояние инновационной деятельности на большинстве предприятий Украины определяется как кризисное, которое не соответствует уровню инновационных процессов и их роли в решении социально-экономических проблем страны, а так как каждая инновация требует значительных инвестиций, и чем сложнее она технологически, тем большие затраты требуются для ее создания и освоения. Поэтому важными задачами формирования и обоснования инновационной и инвестиционной деятельности предприятий является определение, будет ли инвестиция в данную инновацию эффективной, и какой из возможных инвестиционных проектов наиболее оптимальный [1]. Кроме того инвестиционно-инновационная деятельность требует четкой постановки задач, формирования совокупности отдельных или взаимосвязанных инвестиционных проектов, а также построения механизма принятия решений с использованием как прикладных, так и фундаментальных наук и, в частности, использования экономико-математических методов и моделей по нахождению реальных путей внедрения инновационных систем в производственные процессы [2-6].

Инвестиционные проекты, осуществляемые предприятиями, отличаются друг от друга по характеру, масштабам, продолжительности, уровню головной организации, координирующей или финансирующей инвестиционную программу. То есть любой инвестиционный проект зависит от ряда параметров, подлежащих анализу и оценке, и которые могут задаваться в виде дискретного распределения.

Общая модель инвестиционного проекта для инновационного развития предприятия ($P_{ic}^{ин}$) имеет вид:

$$P_{ic}^{ин} = \left\{ I_{ic}^{j}, \sum_{j=1}^{n} I_{icд}^{j}, n, i \right\}, \qquad (1)$$

где I_{ic}^{j} – инвестиция в j-м году, $I_{icд}^{j}$ – возможные дополнительные инвестиции в j-м году, n – продолжительность инвестиционного проекта на инновационную деятельность, i – процентная ставка или коэффициент дисконтирования.

Анализ инвестиционного проекта может проводиться по разным базовым периодам (год, месяц и т.д.), но с учетом первоначального взноса инвестиций (P_{ic}), процентной ставки (i) и продолжительности периода инвестирования (n).

В условиях простых процентов инвестированный капитал (S_{ic}) через (n) лет равняется:

$$S_{ic} = P_{ic}(1 + ni). \qquad (2)$$

Если база начисления процентов постоянно растет, то есть инвестиция осуществляется в условиях сложных процентов, когда инвестированный капитал начисляется с общей суммы с учетом начисленных и не снятых инвестором процентов, тогда величина инвестированного капитала определяется по формуле, которая является базовой при оценке инвестиционных проектов:

$$S_{ic} = P_{ic}(1 + i)^{n}. \qquad (3)$$

В расчётах обычно используют процентную ставку ($i = d/1-d$), но возможно использование в прогнозных расчётах учётной ставки ($d = i/1+i$), так как расхождение между ними незначительное.

Оценка количественных подходов в процессе управления затратами инновационных процессов требует трансформированного системного подхода, то есть поиска новой методологии исследования объектов как целостной системы, которая может подчиняться технико-экономическому и математическому анализу [2]. Одним из распространенных вариантов осу-

ществления инновационной деятельности предприятий является переход к выпуску новой продукции в условиях самофинансирования, когда необходимые финансовые средства предприятие берёт из фонда накопления. [7]. Если предприятие приобретет лицензию на разработку новой продукции и технологию ее изготовления, тогда суммарные затраты на инновационную деятельность ($З_{сум}$) будут равны:

$$З_{сум} = З_{лиц} + З_{об} + З_{осн} + \\ + З_{мн} + З_{тп} + З_{з} + З_{НВ} + З_{лик}, \quad (4)$$

где $З_{лиц}$ – стоимость лицензии; $З_{об}$ – стоимость приобретения необходимого оборудования; $З_{осн}$ – затраты на разработку, производство необходимой оснастки и инструмента; $З_{мн}$ – затраты на монтаж и наладку оборудования; $З_{тп}$ – расходы на технологическую подготовку производства; $З_{з}$ – стоимость производственных запасов; $З_{НВ}$ – расходы незавершенного производства; $З_{лик}$ – ликвидационная стоимость оборудования.

На время освоения производства к суммарным затратам добавляются дополнительные (постоянные $З_{пост}$ и переменные $З_{пер}Q_{осв}$) затраты с учетом объема производства ($Q_{осв}$) за этот период. Тогда затраты на освоение производства инновационной деятельности предприятия ($З^{ин}_{осв}$) будут равны:

$$З^{ин}_{осв} = З_{сум} + З_{пер}Q_{осв} + З_{пост}. \quad (5)$$

Если финансовые средства для инновационной деятельности формируются из прибыли выпуска старой продукции ($П_{с}$), что в условиях кризисного состояния для большинства предприятий является сложным или невозможным, тогда фонд накопления формируется заранее, например, в течение (n) лет, когда будет получена необходимая сумма. Величина этой прибыли ($П_{с}$) равна:

$$П_{с} = (P_{с} - З^{с}_{пер})\, Q_{с} - З^{с}_{пост}, \quad (6)$$

где $P_{с}$ – цена старой продукции; $З^{с}_{пер}$, $З^{с}_{пост}$ – соответственно, переменные и постоянные затраты на старую продукцию; $Q_{с}$ – объем производства старой продукции.

Тогда удельный вес отчислений в фонд накопления для финансирования инновационной деятельности ($\alpha_{ин}$) определяется по формуле:

$$\alpha_{ин} = \frac{З^{ин}_{осв}}{П_{с} \cdot n}, \quad (7)$$

где $0 \langle \alpha_{ин} \langle 1$. Если $\alpha_{ин} \rangle 1$, тогда предприятию собственных финансовых средств для его инновационной деятельности недостаточно. Когда же инновационная деятельность осуществляется предприятием без использования лицензии на конструирование и технологию производства новой продукции, тогда к финансовым средствам добавляются расходы на научно-исследовательские и конструкторские работы. В случае, когда конструкция и технология новой продукции известны, тогда к финансовым средствам добавляется стоимость документации, литературы и расходы за предоставленные консультации.

В условиях рыночной экономики, когда рынок некоторого товара монополистический, спрос на него, как функция затрат на инновационную деятельность $C = f(I)$, может быть представлен выражением [8]:

$$C = kI^{\varepsilon} \quad (8)$$

где C – спрос на продукцию; I – затраты на внедрение инновационной деятельности; ε – эластичность спроса на инновационную деятельность; k – некоторая постоянная величина.

В этом случае прибыль (или убыток) предприятия может быть представлена уравнением:

$$П_{р} = (P_{0} - З_{пер.}) \cdot C - З' - З_{пост.}, \quad (9)$$

где $П_{р}$ – прибыль (убыток) предприятия; P_{0} – установленная цена на товар; $З_{пер}$, $З_{пост}$ – соответственно, переменные и постоянные затраты; $З'$ – совокупная величина затрат.

Если взять первую производную уравнения (9), приравнять левую часть уравнения к нулю и сделать соответствующие преобразования, умножив обе части уравнения на $\frac{З'}{P_{o}\, C}$, тогда получим:

– величину процента затрат на инновационную деятельность:

$$\frac{З'}{P_{o}\, C} = \varepsilon \cdot \frac{P_{o} - З_{пер}}{P_{o}}; \quad (10)$$

– оптимальную величину затрат на инновационную деятельность ($З_{opt}$):

$$З_{opt} = [\, \varepsilon\, (\, P_{o} - З'\,)\, a\,]^{\frac{1}{1-\varepsilon}}, \quad (11)$$

$$\text{Где } a = \frac{C}{I^{\varepsilon}},\ 0<\varepsilon<1.$$

Пусть, например, для условной задачи задана величина эластичного спроса на внедрение новой технологии (ε). Это может быть статистическая величина экспертной оценки необходимости внедрения данной инновации ($0 < \varepsilon < 1$), пусть $\varepsilon = 0.5$. Также известны общие инновационные затраты на внедрение новой технологии ($З_{общ}$ = 158500 грн.): прогнозируемый объем продаж товаров - 100000 шт.; цена единицы товара (P_{o}) - 2.1 грн.; чистая прибыль прошлого периода ($ЧП$) - 89500 грн.

Тогда:

$$З_{opt} = [\, 0{,}5 \cdot 2.1 \cdot \frac{100000}{158500^{0.5}}\,]^{\frac{1}{1-0.5}} =$$

$$= [\, 1{,}05 \cdot \frac{100000}{398{,}12}\,]^{\frac{1}{0.5}} =$$

$$= 263{,}74^{2} \approx 69558{,}79\ (грн.)$$

В данном случае затраты меньше чистой прибыли ($З_{opt} < ЧП$), поэтому руководство предприятия может принимать решения об активизации инновационной деятельности и внедрении новой технологии. При увеличении цены (P_{o}, грн.: 2,1; 3,0; 5,0; 10,0; 15,0) в условиях инфляции и при уменьшении спроса на товары (C, шт.: 100000; 90000; 80000; 70000; 600 00) или, например, при повышении качества товаров, для чего необходимы соответствующие мероприятия, затраты увеличиваются ($З_{1}$, грн.: 69558,79; 394321,20; 1577284,81; 3548890,82; 6955826,01); ($З_{2}$, грн.: 69558,79; 114982,03;

252365,57; 772869,56; 1277600,70). Тогда следует временно отказаться от инновационных мероприятий, как себя не оправдывающих, т.к. уровень затрат превышает величину чистой прибыли за прошлый период.

На основе модели Вайделя - Вольфа [9]

Табл. 1.

Основные показатели оценки эффективности инновационной деятельности, включающие инвестиционно-инновационные затраты [10-13]

Показатели оценки эффективности инновационной деятельности	
Чистый прибыльный доход (*NPV*): $NPV = \sum_{i=0}^{n} \frac{R_i - З_i}{(1+p)^i}$, где R_i і $З_i$ - соответственно, результаты и затраты в *i*-м периоде; *p* - норма дисконта; *n* - количество лет жизненного цикла инновационного проекта. *Чистый дисконтный доход* (*ЧДД*): $ЧДД = \sum_{t=0}^{T}(R_t - З_t)\frac{1}{(1+E_p)^t}$, где *T* - период расчета, равный номеру шага расчета, на котором осуществляется ликвидация объекта; R_t - результаты, достигнутые на (*t*) шаге расчета; E_p - норма рентабельности. *Индекс доходности или рентабельности* (*IP*): $IP = \frac{\sum_{i=0}^{n} R_i \cdot (1+p)^{-i}}{\sum_{i=0}^{n} З_i \cdot (1+p)^{-i}}$. *Простая норма прибыли* (R_i): $R_i = \frac{NP + p}{З} \cdot 100\%$, где *NP* - чистая прибыль; *p* - проценты на заимствованный капитал; *З* - общие инвестиционные затраты.	*Внутренняя норма доходности* (*IRR*), которая определяется решением уравнения: $\sum_{i=0}^{n} \frac{R_i - З_i}{(1+IRR)^i} = 0$. *Коэффициент результативности работы* (*r*) - интегральный показатель, характеризующий эффективность инновационной деятельности предприятия: $r = \frac{З_c}{\sum_{i=1}^{N} Q_i - \sum_{i=1}^{N}(H_2 - H_1)}$, где $З_c$ - суммарные затраты на законченные работы в серийном производстве; *Q* - фактические затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы на *i*-ый год; *N* - число лет анализируемого периода; H_1, H_2 - незавершенное производство, соответственно, на начало и конец анализируемого периода, в стоимостном выражении. *Период окупаемости* (*PP*): $P = \frac{\sum_{i=0}^{n} З_i \cdot (1+p)^{-i} - \sum_{i=0}^{m} R_i \cdot (1+p)^{-i}}{R_{m+1} \cdot (1+p)^{-(m+1)}}$, где *m* - номер расчетного года. *Показатель периода окупаемости* (T_o) *инвестиций* (*I*) *в инновационный проект*: $T_o = \frac{I}{П_ч}$, где $П_ч$ - чистая годовая прибыль в результате внедрения проекта.

можно установить также связь между объемом продаж или выручкой и затратами на инновационную деятельность

$$\frac{dr}{dt} = g \cdot З \cdot (N - V) / N - (1 - \gamma) V, \quad (12)$$

где $\frac{dr}{dt}$ – рост продаж товаров; *g* – предельный доход от внедрения инновационной деятельности (при *V* = 0); *З* – затраты на внедрение инновационной деятельности; *N* – уровень насыщения продажи; *V* – объем продаж определенного вида товара; γ – уровень торможения продаж для оптимизации механизма ценообразования на рынке.

Отсюда затраты на внедрение инновационной деятельности (*З*) определяются по формуле:

$$З = \frac{dr}{dt}\left[N - (1-\gamma)\right] \cdot V \Big/ g(N - V) \quad (13)$$

Сегодня, исходя из зарубежного и отечественного опыта, известно много показателей оценки эффективности инновационной деятельности [10-13], основные из которых приведены в табл. 1 и которые включают затраты инвестиционно-инновационной деятельности предприятия.

Для предприятий, которые имеют ограниченные ресурсы, существенное значение имеет показатель интегральный эффект ($E_{инт.}$), который характеризует разность между результатами от внедрения инноваций и затратами на них.

$$E_{інт} = \sum_{t=0}^{T_p}(R_t - З_t)\, a_t, \quad (14)$$

где T_p – расчетный год; R_t – результат в (*t*) году; $З_t$ – инновационные затраты в (*t*) году; a_t – коэффициент дисконтирования.

Приведенные выше показатели включают интересующие нас затраты инвестиционно-инновационной деятельности предприятия, которые можно определить простыми преобразованиями.

Конечно, в условиях рыночной экономики не может быть унифицированной системы показателей. Каждый инвестор самостоятельно определяет эту систему, исходя из особенностей инновационного проекта, профессионализма специалистов и менеджеров, а также других факторов. К тому же сегодня производственные менеджеры стараются использовать стандартные упрощенные показатели и их расчёты.

В условиях нестабильного состояния экономики инновационные мероприятия на предприятиях внедряются поэтапно, инвестиции на них растут постепенно, а экономия и прибыль не имеют постоянного характера. Поэтому на практике руководство предприятия сталкивается с множеством разнообразных проблем по управлению затратами, специфика которых определяется особенностями конкретного предприятия, его технологиями, организационной структурой, местом нахождения на рынке.

Необходимость же роста и углубления масштабов инновационного

развития предприятий обусловливают дальнейшую разработку и усовершенствование именно практического аспекта обоснования их инвестиционно-инновационной деятельности, опирающейся на конкретные исходные данные с возможностью количественного сравнения инвестиционных проектов и активизации дальнейшего развития инновационной деятельности предприятий.

References:

1. Moroz L.I. Problemi formuvannja ta obrruntuvannja investicijnoї strategiї innovacijnogo rozvitku pidpriємstva. [Problems of forming and justification of the investment strategy of innovative development of the enterprise]., L.I. Moroz., Visnik Nacional'nogo universitetu «L'vivs'ka politehnika»: «Problemi ekonomiki ta upravlinnja» [Bulletin of the Lviv Polytechnic National University, «Problems of Economics and Management»]. – Lviv., Vid-vo NU LP [Publishing of NU LE]. – 2008., No. 628., pp. 587-591.

2. Moroz L.I. Ekonomiko-matematichni aspekti upravlinnja vitratami v innovacijnih procesah [Economic and mathematical aspects of cost management in the innovative processes]., L.I. Moroz, I.B. Homa., Visnik Nacional'nogo universitetu «L'vivs'ka politehnika» «Problemi ekonomiki ta upravlinnja» [Bulletin of the Lviv Polytechnic National University, «Problems of Economics and Management»]. – Lviv., Vid-vo NU LP. LP [Publishing of NU LE] – 2004, No. 507, pp. 40-44.

3. Illjashenko S.M. Innovacijnij menedzhment: Pidruchnik. [Innovation management: textbook]., S.M. Illjashenko. – Sumy., VTD «Universitets'ka kniga» [SHS «University Book»], 2010. – 334 p.

4. Zhdanov S.A. Metody i rynochnaja tehnologija jekonomicheskogo upravlenija [Methods and market technology of economic management]., S.A. Zhdanov. – Moskva., Izd-vo «Delo i Servis» [«Business and Service» Publishing House], 1999. – 272 p.

5. Kuzin B.I. Metody i modeli upravlenija firmoj. [Methods and models of management of the company], B.I. Kuzin, V.N. Jur'ev, G.M. Shahdinarov. – St. Petersburg., Piter, 2001. – 432 p.

6. Moroz L.I. Modeljuvannja upravlinnja vitratami jak finansovij instrument innovacijnoї dijal'nosti [Modelling the cost management as a financial instrument of innovative activity]., L.I. Moroz., Materiali mizhnarodnoї naukovo-praktichnoї konferenciї „Reformuvannja finansovo-kreditnoї sistemi i stimuljuvannja ekonomichnogo zrostannja" [Materials of the international scientific conference «Reforming the financial and credit system, and stimulating the economic growth»] (v. Lutck, 4-5 June 2004 y.). – Lutck., Vid-vo Volins'kogo derzhavnogo universitetu im. Lesi Ukraïnki. [Publishing house of the Lesya Ukrainka Volyn State University] – 2004, pp. 113-114.

7. Moroz L.I. Formuvannja ta obrruntuvannja innovacijnoї j investicijnoї dijal'nosti pidpriємstv: ekonomiko-matematichnij aspekt [Rozdil 4.5; S. 183-189]. [Formation and justification of innovation-related and investment activities of companies: economic and mathematical aspect [Section 4.5; pp. 183-189]]., L.I. Moroz., «Finansovo-kreditnij mehanizm social'no-ekonomichnogo rozvitku kraïni» [«Financial and credit mechanism of socio-economic development»]: [Monography], Za zag. red d.e.n., profesora Korovinoї Z.P., k. e. n., doc. Hrapkinoї V.V. [Under general editorship of Doctor of Economics, Professor Z.P. Korovina, Candidate of Economics, Associate Professor V.V. Hrapkina]; Makiïvs'kij ekonom.-gumanit. in.-t. [Makiyivka Economic and Humanitarian Institute] – Donetck., Vidavec' [Publisher] Dmitrenko L.R., 2013. – 264 p.

8. Litle I.D.C., Models and Managers the Concept of a Decision Calculus., I.D.C. Litle., Management Science, Vol. 16, April, 1970. http://dx.doi.org/10.1287/mnsc.16.8.b466

9. Vidale M.I. An Operation Research Study of Sales Response to Advertising., M.I. Vidale, H.B. Walfe., Journal of Marketing, Vol. 33, 1957, pp. 53-57. http://dx.doi.org/10.1287/opre.5.3.370

10. Gitman L.Dzh. Osnovy investirovanija [Fundamentals of investment]: Translated from English, L.Dzh. Gitman, M.D. Dzhonk. – Moskva., Delo [Case], 1997. – 108 p.

11. Petrovich J.M. Ocinka innovacijnoї dijal'nosti pidpriємstv v rinkovih umovah gospodarjuvannja. [Assessment of innovation-related activities of enterprises in market conditions of management]., J.M. Petrovich, L.I. Moroz., Zb. nauk. prac': Visnik NU «L'vivs'ka politehnika» «Problemi ekonomiki ta upravlinnja» [Collection of scientific papers: Bulletin of the Lviv Polytechnic National University, «Problems of Economics and Management»]. – Lviv., Vid-vo NU LP [Publishing NU LP], No. 533, 2005., pp. 3-11.

12. Innovacionnyj menedzhment: Spravochnoe posobie., [Innovation management: reference guide]., pod red. [Ed. by] P.N. Zavlina, A.K. Kazanceva, L.Je. Mindeli. – 2 issue, pererab. i dop. [Revised and extended]. – Moskva., CISN, 1998. – 568 p.

13. Innovacionnyj menedzhment: Uchebnik [Innovation management: Textbook], pod red. [Ed. by] S.D. Il'enkovoj, 3 issue pererab. i dop. [Revised and ext.]. – Moskva., Juniti-Dana [Unity-Dana], 2007. – 335 p.

Литература:

1. Мороз Л.І. Проблеми формування та обґрунтування інвестиційної стратегії інноваційного розвитку підприємства., Л.І. Мороз., Вісник Національного університету «Львівська політехніка»: «Проблеми економіки та управління». – Львів., Вид-во НУ ЛП. – 2008., No. 628., С. 587-591.

2. Мороз Л.І. Економіко-математичні аспекти управління витратами в інноваційних процесах., Л.І. Мороз, І.Б.Хома., Вісник Національного університету «Львівська політехніка» «Проблеми економіки та управління». – Львів., Вид-во НУ ЛП. – 2004., No. 507., С. 40-44.

3. Ілляшенко С.М. Інноваційний менеджмент: Підручник., С.М. Ілляшенко. – Суми., ВТД «Університетська книга», 2010. – 334 с.

4. Жданов С.А. Методы и рыночная технология экономического управления., С.А. Жданов. – Москва.,

Изд-во «Дело и Сервис», 1999. – 272 с.

5. Кузин Б.И. Методы и модели управления фирмой., Б.И. Кузин, В.Н. Юрьев, Г.М.Шахдинаров. – СПб., Питер, 2001. – 432 с.

6. Мороз Л.І. Моделювання управління витратами як фінансовий інструмент інноваційної діяльності., Л.І. Мороз., Матеріали міжнародної науково-практичної конференції „Реформування фінансово-кредитної системи і стимулювання економічного зростання" (м. Луцьк, 4-5 червня 2004 р.). – Луцьк., Вид-во Волинського державного університету ім. Лесі Українки. – 2004., С. 113-114.

7. Мороз Л.І. Формування та обґрунтування інноваційної й інвестиційної діяльності підприємств: економіко-математичний аспект [Розділ 4.5; С. 183-189]., Л.І. Мороз., «Фінансово-кредитний механізм соціально-економічного розвитку країни» [Текст]: [Монографія]., За заг. ред. д.е.н., професора Коровіної З.П., к.е.н., доц. Храпкіної В.В.; Макіївський економ.- гуманіт. ін.-т. – Донецьк., Видавець Дмитренко Л.Р., 2013. – 264 с.

8. Litle I.D.C., Models and Managers the Concept of a Decision Calculus., I.D.C. Litle., Management Science, Vol. 16, April, 1970. http://dx.doi.org/10.1287/mnsc.16.8.b466

9. Vidale M.I. An Operation Research Study of Sales Response to Advertising., M.I. Vidale, H.B. Walfe., Journal of Marketing, Vol. 33, 1957, pp. 53-57. http://dx.doi.org/10.1287/opre.5.3.370

10. Гитман Л.Дж. Основы инвестирования: Пер. с англ.., Л.Дж. Гитман, М.Д. Джонк. – Москва., Дело, 1997. – 108 с.

11. Петрович Й.М. Оцінка інноваційної діяльності підприємств в ринкових умовах господарювання., Й.М. Петрович, Л.І. Мороз., Зб. наук. праць: Вісник НУ «Львівська політехніка» «Проблеми економіки та управління». - Львів., Вид-во НУ ЛП, No. 533., 2005., С. 3-11.

12. Инновационный менеджмент: Справочное пособие., под ред. П.Н. Завлина, А.К. Казанцева, Л.Э. Миндели. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва., ЦИСН, 1998. – 568 с.

13. Инновационный менеджмент: Учебник., под ред. С.Д. Ильенковой, 3-е изд. перераб. и доп. – Москва., Юнити-Дана, 2007. – 335 с.

Information about author:

1. Ludmila Moroz - Candidate of Economics, Senior Scientific Researcher, Associate Professor, National University of « Lviv Polytechnic»; address: Ukraine, Lviv city; e-mail: limor2008@mail.ru

INTERNATIONAL ACADEMY OF SCIENCE AND HIGHER EDUCATION

International Academy of Science and Higher Education (IASHE, London, UK) is a scientific and educational organization that combines sectoral public activities with the implementation of commercial programs designed to promote the development of science and education as well as to create and implement innovations in various spheres of public life.

Activity of the Academy is concentrated on promoting of the scientific creativity and increasing the significance of the global science through consolidation of the international scientific society, implementation of massive innovational scientific-educational projects

While carrying out its core activities the Academy also implements effective programs in other areas of social life, directly related to the dynamics of development of civilized international scientific and educational processes in Europe and in global community.

Issues of the IASHE are distributed across Europe and America, widely presented in catalogues of biggest scientific and public libraries of the United Kingdom.

Scientific digests of the GISAP project are available for acquaintance and purchase via such world famous book-trading resources as amazon.com and bookdepository.co.uk.

www: http://iashe.eu e-mail: office@iashe.eu phone: +44 (20) 71939499

OPTIMISATION OF THE MANNING TABLE IN A MARINE COMPANY

T.N. Telia, Candidate of Technical Science, Associate Professor
Batumi State Maritime Academy, Georgia

The optimum plan-schedule of appointments with seamen related to work in the Sea Company within six months is offered, taking into account the minimum expenses. The mathematical model of a problem is composed and realized in MS Excel, in the «Solver Parameters» dialogue window.

Keywords: Excel, optimisation, mathematical model, Solver Parameters.

Conference participant,
National championship in scientific analytics

ОПТИМИЗАЦИЯ ШТАТНОГО РАСПИСАНИЯ МОРСКОЙ КОМПАНИИ

Телия Т.Н., к.т.н., ассоциированный проф.
Батумская государственная морская академия, Грузия

Установлен оптимальный план расписания приема моряков на работе в морской компании в течении шести месяцев, с учетом минимальных затрат. В MS Excel, в диалоговом окне «Параметры поиска решения», составлена и реализована математическая модель задачи.

Ключевые слова: Excel, оптимизация, математическая модель, Параметры поиска решения.

Участник конференции,
Национального первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1455

Допустим, заранее известны потребности в количестве моряков в течение шести месяцев: в январе – 200, в феврале – 300, в марте – 200, в апреле – 400, в мае – 300 и в июне – 600. Морской компании требуется определить сколько моряков следует принять на работу в течение шести месяцев при условии, что любой из них должен пройти предварительную подготовку.

Подготовка моряка к выполнению своих обязанностей занимает один месяц. Следовательно, прием на работу должен, по крайней мере, на один месяц опережать ввод моряка в строй. Кроме того, каждый моряк должен в течение месяца, отведенного на его подготовку, пройти подготовку непосредственно во время плавания.

Каждый полностью обученный моряк может плавать в течение шести месяцев. Морская компания в начале января уже имеет 200 опытных моряков. Установлено также, что приблизительно 10% обучаемых моряков по окончании обучения увольняются по каким-либо обстоятельствам. Опытный моряк обходится морской компании в $1200, а обучаемый - в $600 в месяц. Необходимо спланировать штат морской компании таким образом, чтобы минимизировать издержки за отчетные шесть месяцев.

Для данной задачи можно разработать математическую модель, но его удобнее проанализировать в более развернутой форме [1]. Для этого было использовано программа MSExcel 2013.

	A	B	C	D	E	F
1	месяц	Число новых моряков	Требуемое число	Число опытных моряков	Затраты	
2	Декабрь	200				
3	Январь	0	200	200	$240 000	
4	Февраль	0	300	200	$240 000	
5	Март	0	200	200	$240 000	
6	Апрель	0	400	200	$240 000	
7	Май	0	300	200	$240 000	
8	Июнь	0	600	200	$240 000	
9				Итоговые затраты	$1 440 000	
10				Затраты на одного моряка		
11				Обучение	работа	
12				$600	$1 200	

Рис. 1. Исходные данные для задачи оптимизация штатного расписания морской компании

Диапазон ячеек B2:B8 отведена под число новых моряков, принимаемых на работу с января по июнь (рис. 1).

В ячейку B2 введено число моряков, работающих в декабре. В диапазоне ячеек D3:D8 вычисляется число опытных моряков, работающих в текущем месяце. Для этого в ячейки D3 и D4 введены формулы

=B2

=D3+0,9*B3

В диапазоне ячеекE3:E8 вычисляется затраты по месяцам. Для этого в ячейку E3введена формула

=D3*$E$12+B3*$D$12,

где в ячейки D12иE12введены затраты за обучение и работу моряка.

В ячейке E9 вычисляется суммарные затраты за планируемый период по формуле

=СУММ(E3:E8)

Для решения данной задачи использовано встроенный в MSExcel 2013 диалоговое окно «Параметры поиска решения», который заполняется так, как это показано на рис. 2.

В поле Оптимизировать целевую функциюдиалогового окна «Параметры поиска решения» дается ссылка на ячейку с функцией для которой будет находиться максимум, минимум или заданное значение. В данной задаче в поле Оптимизировать целевую функцию введена $E$9 (рис. 2).

В поле группы Допереключатель поставлено в положение минимуму, т.к. в данной задачепланируется штатное расписание, с учетом минимальных затрат.

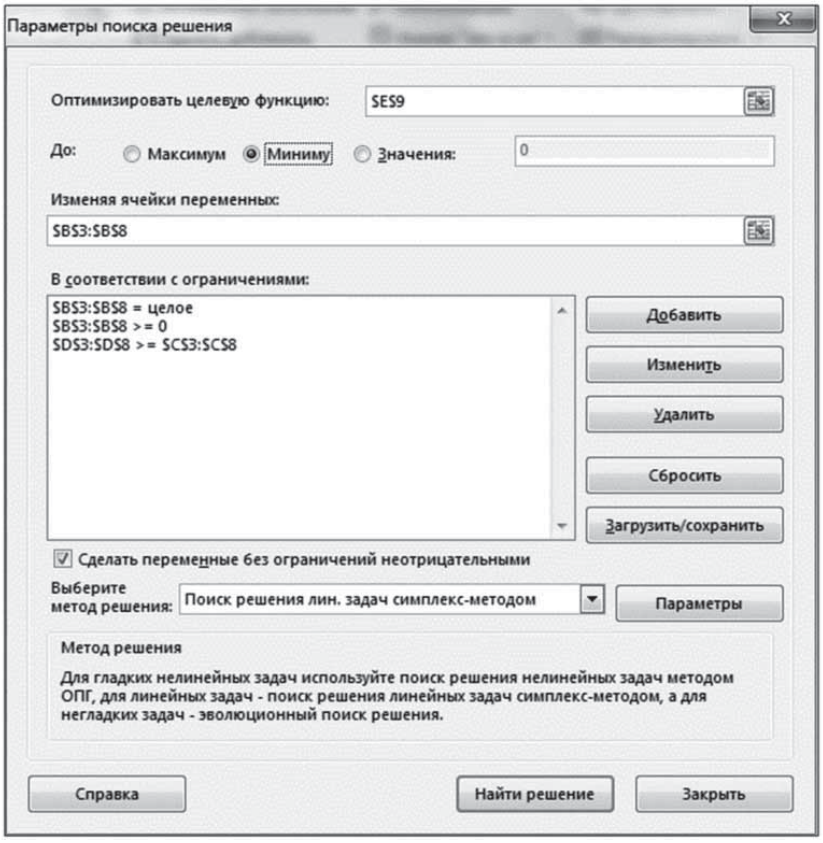


Рис. 2. диалоговое окно «Параметры поиска решения» для задачи оптимизация штатного расписания морской компании

	A	B	C	D	E	F
1	месяц	Число новых моряков	Требуемое число	Число опытных моряков	Затраты	
2	Декабрь	200				
3	Январь	111	200	200	$306 667	
4	Февраль	0	300	300	$360 000	
5	Март	111	200	300	$426 667	
6	Апрель	0	400	400	$480 000	
7	Май	222	300	400	$613 333	
8	Июнь	0	600	600	$720 000	
9				Итоговые затраты	$2 906 667	
10				Затраты на одного моряка		
11				Обучение	работа	
12				$600	$1 200	

Рис. 3. Результаты расчета в задаче о оптимизацииштатного расписания морской компании

В поле Изменяя ячейки переменных указывается ячейки, которые должны изменяться в процессе поиска решения задачи, т.е. ячейки, отведенные под переменные задачи. В данном случае в поле Изменяя ячейки переменных введена диапазон $B$3:$B$8 (рис. 2).

Ограничения, налагаемые на переменные задачи, отображаются в поле В соответствии с ограничениями. Ограничение, $B$3:$B$8 = целое, указывает, что переменные задачи должны быть целочисленными. С помощью ограничения, $B$3:$B$8 >= 0, задается требование о неотрицательности переменных. Ограничение, $D$3:$D$8 >= $C$3:$C$8, указывает, что число опытных моряков не должно быть меньше на их требуемое число.

Поле Выберите метод решения служит для выбора алгоритма оптимизации. Для поиска решения данной линейной задачи использовано симплекс-метод.

В диалоговом окне «Параметры поиска решения» кнопка Найти решение завершает решение задачи. Результаты расчета оптимального штата моряков приведены на рис. 3.

Согласно этим расчетам фирма в январе должна взять на обучение 111 новых моряков, в марте – 111, в мае – 222, а в феврале, марте и июне не брать на обучение новых моряков. При таком планировании штатного расписания итоговые затраты морской компании за отчетные шесть месяцев будут минимальными - $2 906 667.

References:

1. Garnjaev A. Ju. Excel, VBA, Internet v jekonomike i finansah [Internet in economics and finance]. – St. Petersburg., BHV-Peterburg, 2003..

Литература:

1. Гарняев А.Ю. Excel, VBA, Internet в экономике и финансах. – СПб., БХВ-Петербург, 2003.

Information about author:

1. Tamaz Telia - Candidate of Technical Science, Associate Professor, Batumi State Maritime Academy; address: Georgia, Batumi city; e-mail: t.telia@bsma.edu.ge

SAMTSKHE-JAVAKHETI REGION - SOME ASPECTS OF DEVELOPMENT: PROBLEMS AND PROSPECTS

E. Gegeshidze, Ph.D. in Economics, Full Professor
G. Chiladze, Doctor of Jurisprudence, Doctor of Economics, Full Professor
The University of Georgia, Georgia

Since the Soviet period a serious number of problems have been accumulated today in one of the regions of Georgia - Samtskhe-Javakheti. Samtskhe-Javakheti shares the border with Turkey and Armenia. Here the problem of poverty is pressing; there are also contradictions between different ethnic groups.

The authors analyse economic indicators from a variety of authoritative sources. The authors also conducted a case study.

Despite the fact that the state invests some money in the development of the region, it is ineffective. Therefore, we need more efficient, radically new approaches. According to the authors there is a need to introduce a development policy for several strategic areas: infrastructure, education, development of skills for the profit-making households and the use of specific network programs.

Keywords: Samtskhe-Javakheti region, economic development policy, law regulation, case study, poverty reduction, conflict resolution.

Conference participants,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1456

Problems of poverty

In the Soviet time the Samtskhe-Javakheti region of Georgia only bordered Armenia. The border with Turkey was closed, and Armenian and Soviet population (back in the Soviet period, Armenians were part of the Soviet population) did not communicate with them. Many things have changed since then - Armenia and Georgia became independent, and Georgia opened the border with Turkey. But conflicts are not finished yet, just made superficially softer. There is a whole range of problems in the Samtskhe-Javakheti region. Armenia and Turkey had conflict situations in 1915-1918, and from that time Armenians have been manifesting bad attitude towards Turkey. Also ethnic Armenian population, living in the territory of Georgia, is not in good relations with the Turks. All of this adversely affects the regional development and poverty fighting processes.

In January 2013, the Samtskhe-Javakheti region was inhabited by 213.5 thousand people; 31% of the population (66.5 thousand people) live in cities, 69 % (147 thousand people) – in villages. The region is characterized by high birth rates. According to statistics, unemployment in the Samtskhe-Javakheti region is 7.5%; this is due to the fact that a large part of the population is engaged in agriculture. In addition, the unemployed labour force of the region is unskilled and needs vocational training in most cases. In 2012, the average annual number of employed wageworkers was 9750. It is one of the lowest indicators (13%) across the Georgian regions. Other 65 000 persons are self-employed and working in small farms. If we take into the consideration the information about "the health insurance program for the population below the poverty line", more than 17 700 people (6261 families) were insured in the Samtskhe-Javakheti region by September 2012, which is almost 10% of the population.

The Government of Georgia is doing its best, but the country is too poor, with more than 200 000 IDPs, requiring 1.5 billion only for social services - nearly 20% of the budget. At the same time educational programs for adults are very poor in the informal direction.

Considering the aforesaid, Georgia is facing new opportunities, new challenges and poor chances to become the leading economic player because all the cross-border regions of those three countries are very poor. In addition other two states do not wish to communicate with each other, but Georgia communicates with both of them. Georgia can create special regional development policy, which would lead to concentration of economic activities in the Samtskhe-Javakheti region, thus reducing poverty and improving the well-being in the region.

In the work we will offer a case study with ways and strategies (policy) to benefit from the opportunities faced by Georgia.

Economic indicators and problems of development

The Soviet inheritance of Georgia is causing many problems, but also giving opportunities for development. There have been very limited political and economic relations in the Soviet times with non-socialist countries, and Turkey among them. The borders from the Georgian side were closed, and the border line was settled by ethnic Armenians, the nation having a history of conflicts with Turkey. That was the key policy of the Soviet time: no relations with non-socialist countries because they were "wolfs". The idea was spread that in the capitalist society one person treats another like wolves do. In the Soviet time the Samtskhe-Javakheti region of Georgia only bordered Armenia. The border with Turkey was closed, and Armenian and Soviet population did not communicate with them. Many things have changed since then - Armenia and Georgia became independent, and Georgia opened the border with Turkey. But conflicts are not finished yet, just made superficially softer. There is a whole range of problems in the Samtskhe-Javakheti region. Armenia and Turkey had conflict situations in 1915-1918, and from that time Armenians have been manifesting bad attitude towards Turkey. Also ethnic Armenian population, living in the territory of Georgia, is not in good relations with the Turks. All of this adversely affects the regional

Table 1.

Components of HDI

Name	2012 HDI value	2012 Life expectancy at birth	2010 Mean years of schooling	2012 Non-income HDI value
Georgia	0.745	73.9	12.1	0.845
Armenia	0.729	74.4	10.8	0.808
Turkey	0.722	74.2	6.5	0.72

Source: (Human Development Report, 2013)

development and poverty fighting processes. Let look more deeply at the countries.

Economic indicators of Armenia are the following. With the GDP at USD 3870 Armenia is a low to middle income country. The poverty headcount ratio at national poverty line (% of the population) is 32.4%, CO_2 emissions (metric tons per capita) is 1,4. School enrolment, primary (% gross) - 102%. Improved water sources, % of rural population with access to water - 100%. Life expectancy at birth, total (years) - 74. GNI per capita (Atlas method (USD currently)) - USD 3720. Annual GDP growth (%) is 3.2% (as of 2013). Total unemployment (% of the total labour force, modelled by the ILO estimates) is 18.5%. Current account balance as a percentage of GDP for the year - 8%. Inflation, consumer prices (annual %) - 2.6 (as of 2012). CPIA transparency, accountability, and corruption in the public sector rating (1=low to 6=high) – 3.5. "Remittances from migrant workers play an important role in Armenian economy. Gini Coefficient is 30.9. The growth of household deposits is strongly supported by an 11% growth of remittances, as of June 2013. With exports and remittances dependent on international prices for commodities, the Armenian economy is vulnerable to adverse shock to terms of trade from global developments" (Worldbank, 2014). Human Development Index is 0.729 - in the high human development category - positioning the country at 72 out of 187 countries and territories (UNDP, 2014).

Economic indicators of Georgia are the following. With the GDP at USD 3503, Georgia is a low to middle income country. The poverty headcount ratio at national poverty line (% of the population) is 14.8 %. CO_2 emissions (metric tons per capita) - 1,4. School enrolment, primary (% gross) 106%. Improved water sources, % of rural population with access to water - 97%, Life expectancy at birth, total (years) - 74, GNI per capita (Atlas method (USD currently)) - USD 3290. Annual GDP growth (%) is 2.5% (as of 2013). Total unemployment (% of the total labour force, modelled by the ILO estimates) is 15%, Current account balance as a percentage of GDP for the year - 7.5. Inflation, consumer prices (annual %) - 0.9 (as of 2012). CPIA transparency, accountability, and corruption in the public sector rating (1=low to 6=high) – 3.5. Gini Coefficient is 41.3. "Located on the shortest route between Europe and Asia, Georgia's transport system is a key link in the historic "Silk Road." The Government's commitment to rehabilitating main, secondary and local road networks has intensified in response to the global economic down-turn, as road rehabilitation will improve access to markets and services, and create short-term employment through civil works." (World Bank, 2014). Human Development Index is 0.745 - in the high human development category - positioning the country at 72 out of 187 countries and territories (UNDP, 2014).

Economic indicators of Turkey are the following. With the GDP at USD 10666, Turkey is an middle to upper income country. The poverty headcount ratio at national poverty line (% of population) is 18.1%. CO_2 emissions (metric tons per capita) - 4.1. School enrolment, primary (% gross) is 102%. Improved water sources, % of rural population with access to water - 99%. Life expectancy at birth, total (years) – 75. GNI per capita (Atlas method (USD currently)) - USD 6220. Annual GDP Growth (%) is 4.3% (as of 2013). Total unemployment (% of the total labour force, modelled by the ILO estimates) is 9.19%. Current account balance as a percentage of GDP for the year - 6.14%. Inflation, consumer prices (annual %) - 7.5% (as of 2012), Gini Coefficient is 39 (World Bank, 2014). Human Development Index is 0.722 - in the high human development category - positioning the country at 90 out of 187 countries and territories (UNDP, 2014).

From brief statistics offered above, some conclusions can be made. Among Armenia, Georgia and Turkey, Georgia is the most developed country, with the Human Development Index 0.745 positioning the country at 72 out of 187 countries and territories. Turkey has the highest GDP per capita, life expectancy is nearly same in the countries. The most problematic poverty line is registered in Armenia, then Turkey and the best indicator is in Georgia. Also the indicator of mean years of schooling gives Georgia the first place with 12.1, then goes Armenia with 10.8, and Turkey - 6.5. So it means that Georgia has comparative advantage in schooling (see Table 1).

State policies, regulation and prospects of development

Armenia, Georgia and Turkey, nowadays have common borders: Samtskhe-Javakheti (Georgia), Ardahan, Kars (Turkey) and Shirak (Armenia). These are the poorest regions in the courtiers. Shirak region where Boyajyan lives was devastated by an earthquake in 1988, and has the highest poverty level in the Armenia. In its current economic strategy, the government pledges to cut the proportion of the population living and the economy ministry says 45 per cent of government expenditure goes on welfare payments, and officials say this has prevented poverty from reaching catastrophic levels (Melkumyan, 2011). The Shirak province also has quite high density of population - 94 persons per sq.km. Kars is one of the poorest regions of Turkey, GDP per capita in Kars is nearly 1/3 of the GDP of Turkey.

At the same time, the Samtskhe-Javakheti region is inhabited by 213.5 thousand people; 31% of the population (66.5 thousand people) live in cities, 69 % (147 thousand people) – in villages. The region is characterized by high birth rates. According to statistics, unemployment in the Samtskhe-Javakheti region is 7.5%; this is due to the fact that a large part of the population is engaged in agriculture. In addition, the unemployed labour force of the region is unskilled and needs vocational training in most cases. In 2012, the average annual number of employed wageworkers was 9750. It is one of the lowest indicators (13%) across the Georgian regions. Other 65 000 persons are self-employed and working in small farms. If we take into the consideration the information about "the health insurance program for the population below the poverty line", more than 17 700 people (6261 families) were insured in the Samtskhe-Javakheti region by September 2012, which is almost 10% of the population.

The Government of Georgia is doing its best, but the country is too poor, with more than 200 000 IDPs, requiring 1.5 billion only for social services - nearly 20% of the budget. At the same time educational programs for adults are very poor in the informal direction.

Very important fact is that very famous resorts and tourist destinations are located in the Samtskhe-Javakheti region (Borjomi, Bakuriani, Abastumani, Likani and Tsagveri). The region is also rich by land resources - 6 421 sq. km. There are six self-governing units in the region, 353 settlements and five cities: Akhalkalaki, Akhaltsikhe, Borjomi, Vale, Ninotsminda. The Baku - Tbilisi - Ceyhan oil pipeline and the Trans-Caspian gas pipeline go through the region, as well as Marabda - Akhalkalaki - Kars railway. According to these circumstances the region should not be poor. JA Georgia and Samtskhe-Javakheti State Teaching University have held a social survey about reasons for the problem: "Why is Samtskhe-Javakheti poor?". The results are following: poor education of the population, poor networking, ethnic minorities (54% of the population - Armenians, 43% - Georgians, 3% - others), their Georgian language skills are poor, lack of access to modern technology and old-fashioned agricultural farming traditions, availability of financial resources and lack of the business education (Gegeshidze Eka, Chiladze George, 2014).

According to the results of the social survey, the population is very active and would like to develop skills required for employment, start own farming business or find some jobs. People there also have problem in finding jobs in local self-government units or doing some advocating activity because of poor Georgian language skills. Another very important issue with the problems mentioned above is that there is lack of education in the border regions near Samtskhe-Javakheti in Armenia and Turkey.

Governments of the three countries face nearly the same troubles in relation to development and poverty. It can be said that somehow the problems are interdependent with the country's population's behaviour, economic situation and former and current policies. The trap of ethnic xenophobia is blocking the economic networking incentives, which leads to the unrealized economic well-being in the cross-border neighbourhood area.

Comparing the countries, Georgia has several advantages: Georgian population is friendly with people from both Turkey and Armenia. At the same time Georgia has the highest schooling and development indicators.

Considering the aforesaid, Georgia is facing new opportunities, new challenges and poor chances to become the leading economic player because all the cross-border regions of those three countries are very poor. In addition other two states do not wish to communicate with each other, but Georgia communicates with both of them. Georgia can create special regional development policy, which would lead to concentration of economic activities in the Samtskhe-Javakheti region, thus reducing poverty and improving the well-being in the region. But Georgia can became an anchor of the economic growth boost in the cross-border are, which will be transformed into the great economic boost in Georgia. The policy should contain several development strategies: Infrastructure, Development of skills in performing household activities generating income, and Special networking programs. About last two directions:

1. Development of skills in performing household activities generating income: establishment and operation of entrepreneurship and social business incubators in various agro and creative fields. This would create strong pillars for the development of skills, vocational education and training. Due to education and training people in the region will become more educated. With proper financial reassures they will be able to start their own farms or businesses, or enlarge farming, build green houses, employ others, create value chains and generate personal and regional income. This way the life of vulnerable groups of people, such as women, children, youth, IDPs, disabled and elderly persons will be improved. Business education will promote effective employment, create social cohesion, value chain, reproduction clusters and systems of expert consultations, as well as accounting and administrative assistance systems.

2. Special networking programs: there is the Samtskhe-Javakheti State University in the Samtskhe-Javakheti with campuses in Akhalkalaki and Akhaltsikhe. Government of Georgia should widen the 1 plus 4 program (the program of the Ministry of Education and Science of Georgia: during the first year of study ethnic minorities study the Georgian language, and later the bachelors program is free for them) to cover Armenians and Turks inhabiting that cross-border region. At the same time studying in this regional University, especially in Akhalkalaki campus, should be made free for ethnic Georgians. Some kind of a mobility program for the Georgian students can also launched. For example, the Georgian student can take a semester in Akhalkalaki without any charge, and the relevant credits will be recognized by the University the student is studying in.

Georgia should use the opportunities and challenges faced by it as soon as possible. The shocking economic development programs must be launched in the region, making Georgia more powerful economic player in the Caucasus.

References:

1. Human Development Report. (2013). Human Development Report 2013, Khalid Malik, Maurice Kugler (Head of Research), Milorad Kovacevic, Subhra Bhattacharjee, Astra Bonini, Cecilia Calderón, Alan Fuchs, Amie Gaye, Iana Konova, Arthur Minsat, Shivani Nayyar, José Pineda and Swarnim Waglé. - New York., UNDP. http://dx.doi.org/10.18356/a1b0c169-en

2. Fatma Dogrue and Fatma Nur Karaman. (2008). The role of investments in universities and in airports on the regional convergence. - Istanbul, Turkey.

3. Gegeshidze Eka, Chiladze George. (2014). "Why Samtskhe – Javakheti is poor". – Tbilisi., JA Georgia.

4. Melkumyan, N. (2011, Aipril 1). Armenia Sinking into Poverty. Retrieved May 24, 2014, from Institute war & peace and reporting., Access mode: http://iwpr.net/report-news/armenia-sinking-poverty

5. Michael P. Todaro and Stephen C. Smith. (2011). Economic Development. – Harlow., Pearson Education Limited.

6. Philip Stevens and Martin Weale. (2003). Education and Economic Growth. – London., National Institute of Economic and Social Research. http://dx.doi.org/10.4337/9781845421694.00009

7. UNDP. (2014, May 20). Human Development Reports. Retrieved May 20, 2014, from United Nations Development Programme., Access mode: http://hdr.undp.org/en/data http://dx.doi.org/10.18356/34bf7a52-en

8. Worldbank. (2014). Worldbank mata data. Retrieved from offical web site of the World bank., Access mode: http://data.worldbank.org/

Information about author:

1. Eka Gegeshidze - PhD in Economics, Full Professor, University of Georgia; address: Georgia, Tbilissi city; e-mail: dr.chiladze@yahoo.com

2. George Chiladze - Doctor of Jurisprudence, Doctor of Economics, Full Professor, University of Georgia; address: Georgia, Tbilissi city; e-mail: dr.chiladze@yahoo.com

PLATONICK

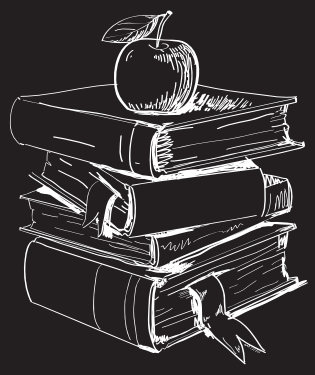
International multilingual social network
for scientists and intellectuals.

International intellectual portal «PlatoNick» is a multilingual, open resource intended to facilitate the organization of multifaceted communication of scientists and intellectuals, promulgate their authoritative expert conclusions and consultations. «Platonick» ensures familiarization of wide international public with works of representatives of scientific and pedagogic community. An innovation news line will also be presented on the «Platonick» portal.

Possibility of the informal communication with colleagues from various countries;

Demonstration and recognition of creative potential;

Promulgation and presentation of author's scientific works and artworks of various formats for everyone interested to review.



http://platonick.com

LIBERALISM – FREEDOM VERSUS RESPONSIBILITY

T. Tanning, MSc., Lecturer, Doctoral Candidate
Tallinn School of Economics, Estonia

Marcus Tullius Cicero was Roman orator, philosopher, politician, political theorist, consul and constitutionalist, who were serving for the Republic's highest court and highest honour. Cicero was priority of liberal values in ancient world. While Cicero the humanist deeply influenced the culture of the Renaissance, Cicero the republican inspired the Founding Fathers of the USA and the revolutionaries of the French Revolution. Cicero's career as a statesman was marked by inconsistencies.

These principles of ethical behavior are dealt much earlier Aristotle and Confucius. Even earlier it was in the Old Testament canon of the prophets. The Christian treatment in unethical behavior is a sin-making. These principles are also other world religions.

Keywords: Cicero, freedom, humanism, responsibility, ethic, liberal market economy.

Conference participant,
National championship in scientific analytics

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1457

Today it all comes down to ethical principles, which have been partially discussed here. What is the situation in relation to the principles of Cicero, liberal values and respect to morals in Europe today? Liberalism brings freedom, but also a *responsibility (*in Russian – *"ответственность")*. How it is done and what are the problems related to the liberal values versus responsibility in economy and science? The author will also analyze the example of Estonia. The liberal market economy has been reviewed by the author in the previous work [5].

The methodology and the *theoretical* grounds are based are on the author's previous works [6 – 9].

Responsibility - is a special relationship between the actions of the person (people, institutions), intentions and estimates of the effect on other people or the society. Considering that the human is acting rationally, it is a conscious attitude, intellectual and physical readiness of the subject to refrain from a set of actions, which may be required as a result of the implementation or, conversely, failure of this subject to perform some other activities [10]. *Responsibility in ethics* – is reliability, honesty in relation to oneself and others; this is awareness and willingness to accept the outcome (response) that a person receives in the course of own actions; it is a consequence of such actions. Responsibility includes personal accountability and the ability to act within the framework of ethical standards for the benefit of oneself and others within the system or apparatus. By its subject the responsibility can be divided into individual and collective, or the responsibility of citizens and legal entities etc [10]. There are many types of responsibility: collective, corporate social, diminished, legal, media, moral, single responsibility principle, obligation, diffusion of responsibility etc [11].

The topic of liability or the lack of responsibility is often faced by us. Training of the most of the top athletes may act as an example for management of the information society, because there is a goal – to reach the maximum score. [12] Responsibility can be guaranteed by the law. The non-compliance here is punishable. However, *conscience* can be your responsibility. Then it turns into the case of ethical problems.

It is good to analyse the responsibility based on the position in the society and type of activity. There are many such types and positions, so here we will mainly focus on economics and science-related responsibilities.

Level of responsibility: Head of State, state leader, company manager, chief engineer, manager, university teacher, researcher...

Level of responsibility can look like the situation of superiors seen to the subordinates and vice versa. Here is the effect of bilateral interdependence. It is essential here to create conditions. Simplified example can be the top levels of sports. If the good conditions are not set up successfully, high results will usually not be achieved. And the goal is to achieve maximum results.

Hence the question, how the company manager can psychologically motivate the subordinates to achieve high results? An example can be given: the richest man before the war John Rockefeller [13], and here it is not only about the motivation of employees. The same question can also be directed to teachers: how university lecturers can psychologically motivate students to achieve high performance? How to develop the great interest to the subject learnt? In this regard the dialectical contradiction is inevitable. The boss sees a rule that subordinate can be more responsible and controllable, that he/she was not motivated enough or the ideal conditions have not been created. There also comes the issue, whether it is worth creating ideal conditions for those economically exploited? Wouldn't this be too expensive?

Responsibility in business
Responsibility in the economy

The economy is described in all the areas of life. The man-made goods and services are exchanged in order to satisfy the economic needs. In this field the world offers the variety of roles played by different people, as well as different types of responsibility taken by them. These issues are addressed in the *business philosophy* and *business ethics.* They are discussed from different ideological perspectives.

The responsibility of companies is frequently discussed in relation to interests of those affected by the activity of the company, the stakeholders. In addition to the owners, this includes employees, customers and suppliers, the citizens of local communities in which the company operates, the state as a receiver of taxes and the environment, if and insofar as it is affected by the activity of the company. For all of these stakeholders, the company has a specific part of responsibility that goes beyond mere compliance with legal requirements.

A difficult part of the responsibility is to take into account the different needs and balance them appropriately. The enforcement of any liability often depends on the legal status and the size of the company.

The rules set as conditions of the economic system through the policies also give birth to the responsibility of the country performing the economic activities. Here, public debt issues and the responsibility towards future generations, the economic policy, the aspects of sustainability and environmental protection play a role, as well as the consumer protection. An independent responsibility comes to consumers in their purchasing behaviour, as this gives the substantial impetus to the actors on the supply side. Here we can offer an example of sustainability being in conflict with the throwaway society.

Next thing to look at is the *company managers*, as well as the responsibility of people working in a company. As a rule, private owner has a greater responsibility than the employee. Private owners are responsible to the society – they must honestly pay state taxes. Frame selection and placement. Principles of public and private companies are different. The problem is the incompetence of hierarchical superiors. Economic crises throw away inefficient enterprises (managers) from the market. For example, the crisis has reduced the number of managers by 3.1% among the total number of people employed, and has increased the number top specialists by 4.7% in Estonia [6].

There are contradictions between the *bureaucracy* and *corruption*

Liberalism gives great freedom, but increases corruption. Bureaucracy is reduced. Control is weakened. Where are the limits of liberalism? Where do we start abusing the liberalism?

Liberalism requires more responsibility. How can we nurture the people's sense of responsibility? Liberalism requires more accountability. How can we cultivate the people's sense of accountability? What could be the ultimate goal of liberalism? Ethical people and ethical society! How can we find out the ways to obtain and use the freedom of liberalism?

The original sense of *responsibility in science* is largely congruent with the professional ethics of a scientist, who vouches for the accuracy of own findings, ensures the safety of the people directly affected by his/her research, and is responsible for the reasonable use of the resources provided to him/her. The consequences of the research, things happening after the publication of the scientist's findings with some results, are not his/her responsibility according to the traditional understanding. Here comes the *internal responsibility* of the scientist [14].

An extended responsibility of the scientist for the consequences of the research emerges if the findings are likely to bring significant negative consequences to people indirectly affected by the implementation. This includes the possible misuse of research results (dual use). This issue covers the research in the field of nuclear technology, pharmacology, medicine, climate research, marine biology and many others. The task of the scientist is not only to draw the public attention to problems of research findings, but also to shape the frame for such research results. Through this frame the new technologies will be made manageable, or the limits of controllability will be made clearly perceived. But even if the issue of controllability does not arise immediately, modern science has progressed so far that potential research are sometimes at odds with values of the society (like the debates on embryo research or the development of new plants by genetic manipulations of the genetic engineering). In such cases the responsibility of the science is to provide proper information about the companies, even if they may then decide not to carry out the relevant research [16].

What is *the responsibility of science and higher education towards the society?* How can we build the society based on the *knowledge economy*?

The economic crisis has left a lot of managers without any work. Some of them came to higher education institutions to join the teaching staff. They had some level of practical work experience. It is said, that enterprises went bankrupt, thus teaching us something deeper than some kind of theoretical course. This view is confirmed in the stories of success of many world successful business owners today. If, however, the old company management experience is ineffective, people can learn from the mistakes without being harmed. However, these were experiences in a very narrow field, and as the crisis showed - the invalid or ineffective experience.

Level of knowledge and requirements cannot increase exponentially. In the same way the beginning athletes are not expected to set the world records immediately! For this purpose we must create a solid basis. Before the higher education, the students' knowledge and attitude to learning and conscientiousness are built in gymnasiums and primary schools. The basis for the future quality is laid there. If the number of graduates and students appreciating the work of the teaching staff (generally low level of students) act as important indicators of universities, then the question arises whether it is right for the society to prepare the low-skilled specialists?

However, a lot will depend on the level of students' knowledge about own responsibility. With time it is transformed into the attitude to work. How to improve the students' attitude to learning? Should we use carrots or sticks? And if the student is diligent? If the conscientious student with time becomes an engineer, an economist, a specialist? What is the ethical level of such students? How to improve it? It is easier to condemn? Is the school administration interested in the quality of teaching materials?

The knowledge level of the teaching staff is often out of date. We bring again an example of top sports. Very high results achieved once, may now be lost due to complacency (lack of training). This also applies to academic staff and scientists. Today, the world is changing very quickly. For example, the economic boom, the crisis and the subsequent period. Economic laws are changing, there is no absolute truth applied to every moment of history and region of the world. How to assess the level of scientists? As a rule international peer-reviewed publications and citations

are such mechanism. It would be more objective, if scientists published their works in various regions of the world and in many different journals. In elite sports the situation is simpler. To be specific: there are only several people like you in the world.

Problems: strong corruption and negative conflict of interest. How do we assess these? There can be cases when a scientist with decade-old achievements, but many years of employment becomes a boss. Young successful scientists have direct competitors. An example: problems faced when defending the doctoral thesis in a small country. The GISAP project here is the best solution [16].

There will be negative conflict of interest between the scientists. Research Ethics! Does this boss have conscience allowing him to maintain objectivity young, but subject to successful evaluation of the achievements? Again, it is about very different people, and such decisions cannot be assessed in black-and-white style. Subjective moment is inevitable here.

Contradictions: ***tax fraud versus excessive bureaucracy***

The smaller part of the population will behave responsibly, but majority requires compulsion. It is estimated, that to grow one gentleman, or honourable man or honest businessman, 100 years are required - at least three generations. People from post-communist society, unfortunately, have an imprinted idea that public assets can be stolen. It later was transferred to the capitalist society. Business was also considered to steal things from their owners. This is also reflected in tax evasion mentality. May the country or society steal?

Public officials are taking bribes. This is the same as if the state or the society were standing behind the robberies. Unfortunately, Estonian cases also included relevant scandals in the fields of railway transportation, shipping and management of the capital, not to mention the small companies and governments [5]. There was a big scandal with the airline "Estonian Air", which was closed overnight by the European Commission's decision. The reason for that was that different ministers deliberately made wrong decisions, which caused great losses the country. When ministers (political parties) took power, they declared: we took the responsibility. Do they now blame the ministers, who should be accountable for their decisions? In practice only one minister has previously been convicted.

Conflict of interest: SME owners and government officials. For owners of SME it is seen as excessive bureaucracy. The owners of SMEs often dot have enough time for this, or even knowledge. For example, the thousand-euro reporting requirement or one-man business use of office cars were introduced in Estonia the last year. Where does the official business one man's trip ends and the family journey begins?

Based on the conflict of interest there is a lot of corruption and injustice in the science. Everyone is praising the anti-corruption measures orally, but the reality demonstrates much more problems. In the information society the know-how is the most important thing, which means education and experience [13]. This is confirmed by practice of the world's richest countries.

How to assess the success of researchers, their academic output merit? How to evaluate the success of economists? Is it sufficient to use the number of international peer-reviewed publications and citations in this regard? There is much more problems.

Discussion & Conclusions

– Liberalism brings freedom, but also *responsibility.*

– In order to increase the competitiveness of the European country, it should be analysed in terms of relationship between the businesses and economic problems of education. Knowledge economy! Between them there is a close direct relationship.

– The liberal market economy is efficient, but it is also has a lot of problems. Some of these are objective, others subjective.

– The objective condition – the need to have much more well-educated and active people. The goal is not to redistribute wealth, but to create the necessary conditions using wealth.

– The subjective condition - the decision-makers (government officials, government, Parliament) must have a profound knowledge and high ethical level. We are not saying that the society is stupid and lazy. People's mental capabilities and the desire to work is not the same.

– As a rule, the responsibility and the competence of the company owner (CEO) is much greater than the wages of workers and the head of the state enterprise (manager).

– Should the Head of State, a state leader bear the responsibility for own decisions?

– Liberalism gives great freedom, but increases corruption.

– Bureaucracy is reduced. Control is weakened. Responsibility is often abused.

– Contradictions between the bureaucracy and corruption.

– Contradictions: tax fraud versus excessive bureaucracy.

– Liberalism requires more responsibility. How can we nurture the people's sense of responsibility?

– Liberalism requires more accountability. How can we nurture the people's sense of accountability?

– What could be the ultimate goal of liberalism? Ethical people, an ethical society!

– From where do we get to know, how to obtain and use the freedom of liberalism?

– The responsibility of the scientist is currently very high.

– To expand the liberal market economy theory, we could add the requirement for successful functioning of essential knowhow.

– In conclusion, on the basis of the aforesaid, we must behave in a way that could ensure global peace, elimination of injustice, hatred, jealousy, etc. so that we could live with clear conscience.

References:

1. Human Development Report. (2013). Human Development Report 2013, Khalid Malik, Maurice Kugler (Head of Research), Milorad Kovacevic, Subhra Bhattacharjee, Astra Bonini, Cecilia Calderón, Alan Fuchs, Amie Gaye, Iana Konova, Arthur Minsat, Shivani Nayyar, José Pineda and

Swarnim Waglé. - New York., UNDP. http://dx.doi.org/10.18356/a1b0c169-en

2. Fatma Dogrue and Fatma Nur Karaman. (2008). The role of investments in universities and in airports on the regional convergence. - Istanbul, Turkey.

3. Gegeshidze Eka, Chiladze George. (2014). "Why Samtskhe – Javakheti is poor". – Tbilisi., JA Georgia.

4. Melkumyan, N. (2011, Aipril 1). Armenia Sinking into Poverty. Retrieved May 24, 2014, from Institute war & peace and reporting., Access mode: http://iwpr.net/report-news/armenia-sinking-poverty

5. Michael P. Todaro and Stephen C. Smith. (2011). Economic Development. – Harlow., Pearson Education Limited.

6. Philip Stevens and Martin Weale. (2003). Education and Economic Growth. – London., National Institute of Economic and Social Research. http://dx.doi.org/10.4337/9781845421694.00009

7. UNDP. (2014, May 20). Human Development Reports. Retrieved May 20, 2014, from United Nations Development Programme., Access mode: http://hdr.undp.org/en/data http://dx.doi.org/10.18356/34bf7a52-en

8. Worldbank. (2014). Worldbank mata data. Retrieved from offical web site of the World bank., Access mode: http://data.worldbank.org/

Information about author:

1. Eka Gegeshidze - PhD in Economics, Full Professor, University of Georgia; address: Georgia, Tbilissi city; e-mail: dr.chiladze@yahoo.com

2. George Chiladze - Doctor of Jurisprudence, Doctor of Economics, Full Professor, University of Georgia; address: Georgia, Tbilissi city; e-mail: dr.chiladze@yahoo.com

ANALYSIS OF THE EUROPEAN ECONOMIC REFUGEES

T. Tanning, MSc., Lecturer, Doctoral Candidate
Tallinn School of Economics, Estonia

How deeply did the ideas of Cicero influence humanism in the European immigration issues? The goal is to analyse the problems of refugees, with special emphasis on economic refugees. Looking at the human evolution and history at first sight we will see that migration of the European peoples began with Neanderthal and Modern humans (Homo sapiens). Scientists believe that they lived at the same time in Europe 5 000 B.C. It is said based on the DNA, as they interbred, coexisted with Homo sapiens. This could add to the great Migration to Europe over the last several thousands of years. The world's population is expected to increase from 6.9 billion to 9.3 billion in 2050 and to reach 10.1 billion by 2100. Developed countries as a whole will experience little or no population growth, and much of that growth will be from immigration from less developed countries. The world's poorest countries will see the growth. Africa's population is expected to account for almost 24% of the world's population in 2050 and for 35% in 2100. The share of Europe is expected to decline: from nearly 22% in 1950 to less than 7% in 2100.

The biggest problems in EU are the refugee crisis and the Islamic terrorism. How can we cope with waves of refugees, and what will be their impact on the European economy? Europe has changed into multicultural regions. What will the Europe be like in future? Will the European values remain?

The methodology and theoretical bases are offered in previous publications of the author.

Keywords: economic refugees, population, Europe, future.

Conference participant,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

crossref http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1458

Demographic development

Anthropologists believe the human species have appeared at least 3 million years ago. Throughout most of our history, these distant ancestors have been living a precarious existence as hunters and gatherers. This way of life kept their total numbers small, probably less than 10 million individuals. However, as agriculture was introduced, communities that could support more people started to evolve. World population expanded to about 300 million by 1 A.D. and continued to grow at a moderate rate. But after the start of the Industrial Revolution in the XVIII century the living standards have gone up and widespread famines and epidemics have diminished in some regions. Population growth accelerated. The population climbed to about 760 million in 1750 and reached 1 billion around 1800.

In 1800, the vast majority of the world's population (85%) resided in Asia and Europe, with 65% in Asia alone. By 1900, the Europe's share of the world population had risen to 25% due to the population growth accompanying the Industrial Revolution. Some of this growth spilled over to the Americas, increasing their share of the world's total. World population growth accelerated after the World War II, when the population of less developed countries began to increase dramatically. After millions of years of extremely slow growth, the human population indeed grew explosively, doubling again and again; a billion people were added between 1960 and 1975; another billion were added between 1975 and 1987. Throughout the XX century every additional billion has been achieved in a shorter period of time. Human population entered the XX century with 1.6 billion people and left the century with 6.1 billion. The growth of the last 200 years appears explosive on the historical timeline. The overall effects of this growth on the living standards, the use of resources and the environment will continue to change the world landscape in future [9].

According to the medium variant of the 2010 Revision, the world's population is expected to increase from 6.9 billion in mid-2011 to 9.3 billion in 2050, and to reach 10.1 billion by 2100 [2]. If fertility rates remained unchanged in each country at the level it had in 2005-2010, the world's population would reach nearly 27 billion by 2100. A future fertility rate just half a child above that projected in the medium variant would result in a population of 15.8 billion in 2100 (high variant), but at the fertility rate just half a child below that of the medium variant, the world's population in 2100 could be 6.2 billion - the same size it had at the beginning of the XXI century [2].

Today, 42% of the world's population live in low-fertility countries - countries where women are not having enough children to ensure that, on average, each woman is replaced by a daughter who reaches the age of procreation. Another 40% live in intermediate-fertility countries, where each woman

Table 1

Demographic overview, midyear population in millions [9]

	1950	1970	1990	2005	2015	2020	2030	2040	2050
World	2,557	3,712	5,287	6,473	7,250	7,628	8,314	8,898	9,383
More	807	1003	1144	1213	1254	1271	1294	1305	1307
Least	1538	2392	3626	4509	5049	5298	5718	6039	6268
Less	1750	2709	4143	5260	5996	6357	7020	7593	8076
Growth, %			1.1	1.2	1.1	1.0	0.8	0.6	0.5

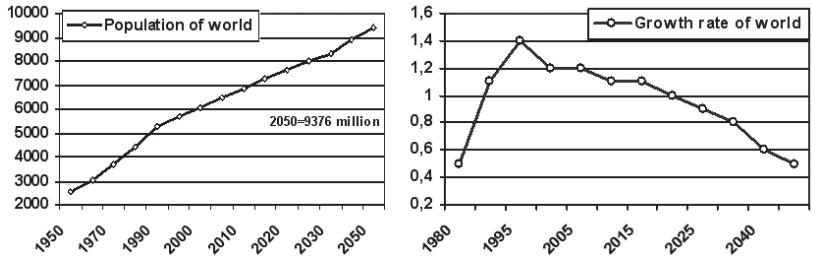


Fig. 1. World demographic overview [9]

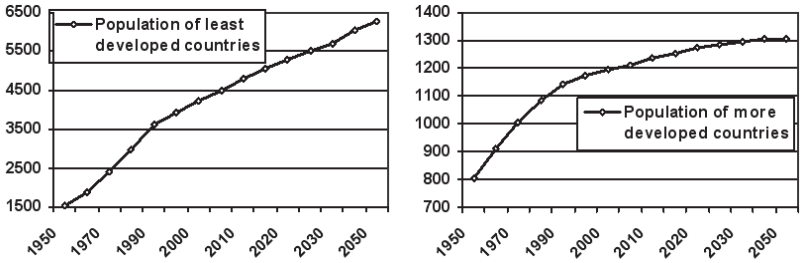


Fig. 2. Demographic overview of the least and more developed countries [9]

is having, on average, 1 - 1.5 daughters; the remaining 18% live in high-fertility countries where the average woman has more than 1.5 daughter. Even if the fertility rate of each country reached the replacement level in 2010-2015, the world's population would continue to increase over the rest of the century, reaching 9.1 billion in 2050 and 9.9 billion in 2100 [2].

The future distribution of the world population by major areas is likely to change significantly. In general, the developed countries will experience little or no population growth in this century, and much of that growth will come from immigration from less developed countries. The world's poorest countries will show the growth. In 1950, 1.7 billion people lived in less developed countries - about two-thirds of the world's total population; by 2050, the population of less developed countries will exceed 8 billion, or 86% of the world's population. In 1950, only about 200 million of people of the less developed countries resided in countries now defined as "least developed" by the United Nations, but that population is projected to rise to nearly to 2 billion by 2050. Those countries have especially low incomes, high economic vulnerability, and poor human development indicators [3].

Next, let's analyze the population change by major regions between 2010 and 2100. Over the past century, Asia has been consistently the most inhabited major area of the world, and is expected to retain this status during the XXI century. Therefore, it accounts for the largest share of the world's population, amounting to 60% today and expected to decline to 55% in 2050. During the second part of the XXI century, Asia is expected to lose its first place among the most inhabited regions of the globe, because its share in the world's population is projected to drop below 50%.

Whereas between 1950 and 1996, Europe was the second most inhabited region, Africa overtook it in 1996, and now accounts for nearly 15% of the world's population (up from 9% in 1950). Furthermore, because Africa is projected to maintain a rapid population growth over the rest of the century, its population is expected to account for almost 24% of the world's population in 2050 and for 35% in 2100. By contrast, the share of Europe is expected to decline: from nearly 22% in 1950 to less than 7% in 2100. The joint share of North America, Latin America and the Caribbean is not expected to change considerably, declining from 13.6% in 2010 to 12.0% in 2100 [2].

By the end of the XXI century the population of Europe is projected decline by 63 million people, as compared to 2010. It is the only major region of the world for which a population decline is projected over this period. African population is projected to increase by almost 2.6 billion people between 2010 and 2100. If fertility rate went only half a child down African population would increase by 4.2 billion between 2010 and 2100. Compared to Africa, the population growth in Asia, North America, Latin America and Oceania is projected to be quite small between 2010 and 2100. Asian population is projected to increase by 432 million, North America - by 182, Latin America - by 97, and Oceania - by 29 million [2].

In 1950, African population amounted about 40% of the population of Europe. In 2010 African population has already outgrown the population of Europe by almost 40%. By 2050, Africa will have three times as many people as Europe; and by 2100 the population in Africa is projected to be much more than 5 times the population of Europe. The projected average *total* fertility rate will decline from 4.64 children in the period 2005-2010 to 2.89 *children* in 2050, and further - to 2.13 in 2100. Without

Table 2

Most populous countries, millions, 2014 and 2050 [3]

2014 Country population		2050 Country population	
China	1,364	India	1,691
		China	1,311
India	1,296	United States	423
		Nigeria	402
United States	318	Pakistan	314
Indonesia	251	Indonesia	309
Brazil	203	Bangladesh	226
Pakistan	194	Brazil	213
Nigeria	177	Congo, DR	194
Bangladesh	158	Ethiopia	166
Russia	144		
Japan	127		

Table 3

Demographic overview, Europe, midyear population in millions [14]

	1950	1970	1990	2010	2015	2020	2030	2040	2050
Europe	547	658	722	738	742	744	738	724	702
Growth, %			0,2	0,1	0,1	0,0	-0,1	-0,2	-0,4

this very significant fertility rate drop, African population would increase even further [13].

Key result: population is projected to increase primarily in Africa.

The population of Europe in 1900 amounted to 24.7% of the world's population, in 2000 - 11.9%, and based on projections for 2050 - only 7.2%. To 2015 we could observe positive growth rate, in 2020 - zero rate and from 2015 - negative growth rate. In 2050 it will be -0.4%. In Eastern Europe maximum registered in 1995 was 310,073 thousands; in 2050 it will be 250,853 thousands. In Northern Europe a continuous growth has been registered; in 2050 it will be maximum - 107,802 thousands. In Southern Europe maximum will be reached in 2030 - 310,073 thousands; in 2050 it will be 156,571 thousands. In Western Europe maximum will be reached in 2025 - 193,625 thousands; in 2050 it will be 186,670 thousands.

In Asia and Africa continuous growth will be observed: in Asia maximum will be reached in 2050 - 5,192,697 thousands, and in Africa maximum will be reached in 2050 - 2,232,385 thousands, in 1950 it was - 229,059 thousands. [14]

In North America continuous growth has been registered; in 2050 maximum will be reached - 463,813 thousands. Growth rate from 2005 to 2050 is 0.9 – 0.7%. [14]

In 1995 in Germany total fertility rate was 0.3, then in 2015 - 1.4, and in 2050 will be 1.7. In 1995 765 thousands of births were registered, in 2015 - 685 thousands, and in 2050 - 658 thousands are estimated. In 1995 life expectancy at birth was 76 years, then in 2015 – 81, and in 2050 it is projected to be 83 years. Net number of migrants in 1995 was 398 thousands, then in 2015 - 100 thousands, and in 2050 it will be 120 thousands. Net migration rate is from 0 to 2 per 1,000 persons [15].

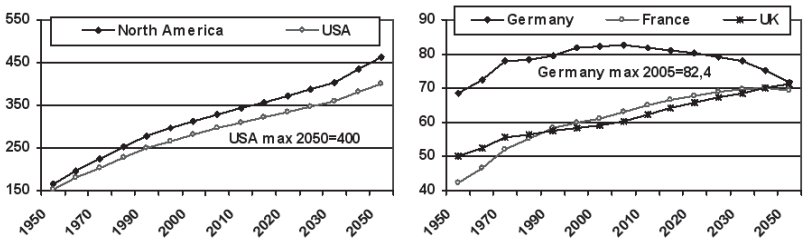


Fig. 3. Midyear population of America and Europe, millions [14]

Refugee crisis of Europe

The current biggest problem is the *refugee crisis*, mass immigration. EU governments are trying in every way to reduce the flow of refugees to Europe. The peaceful solution is being under consideration, and will possibly arrive in Syria and North Africa. It will be based on the fact that people should not have to flee their homes. The EU funding also helps refugees. But not all refugees come to Europe, so to them no assistance can be provided.

The refugees are treated in different ways in European countries. Not everyone is happy to accept them. Refugees bring expenses. One reason for the negative attitude that some people have is our own daily life. Many of them have to live with 500 euro per month. Here comes the protest. The problem is how to integrate refugees into the society. Another ground for opposition is the Islamist terrorism. The EC says 3 million people could arrive in Europe by the end of 2017, and add about 0.25% to the union's GDP [5]. The values of the refugees differ strongly from those of the Europeans. For example, when war refugees from Ukraine come to Estonia, there is no opposition. Here comes a range of problems. Should the internal border control be restored within the Schengen Area? Why was not this mass immigration forseen? More important, however, is what the future brings. Wars have always brought war refugees, but what about the economic refugees? What are population projections?

Discussion & Conclusions

There has never been social and economic equality of people in the world, and never will be.

− It is one of the causes of wars and migration. People increasingly want to live better and have more freedoms.

− Living standards can be increased; more effective jobs can be created in their own countries.

− Native populations defend their territories against intruders.

− Animals and birds defend their territories as well. This is a matter of their survival.

− Due to the current level of civilization, it is no longer a problem for people.

− Migration has always been out there - sometimes more, sometimes less.

− The world's population is expected to increase, but the share of Europe is expected to decline.

Table 4

Midyear population of China and India, millions [14]

	1950	1970	1990	2000	2010	2015	2020	2025	2030	2040	2050
China	562	820	1148	1263	1330	1361	1384	1394	1391	1358	1303
India	369	553	838	1006	1173	1251	1326	1396	1460	1571	1656

– The population growth in the poor developing countries is inevitable for Europe.

– There have been major migration waves in the European history before.

– USA and many others are immigrant countries where the local population is almost destroyed.

– What responsibility towards the former colonies of the European countries should the former colonisers have today? Colonial powers used to make crimes in colonies: the slave trade...

– In the XXI century, especially after the World War II, so many different nations and races live in peace in Europe. Xenophobia has almost disappeared.

– Recall the free movement of workers within the European Union.

– In connection with events of 2015 in Europe the traditional values must be reassessed.

– Europe has changed, multicultural regions have emerged. Does Islam belong to the European cultural area?

– Do these refugees fit in the European cultural space?

– How do the refugees affect the European economy?

– Do these refugees cause risks to security? Are there terrorists among them?

– Is it the clash of civilizations happening now?

– What should the Europe be like in the future? Will European values be preserved?

References:

1. Pääbo, Svante (2014). Neanderthal man: In search of lost genomes. Max Planck Institute for Evolutionary Anthropology. - New York., Basic Books. – 275 p.

2. World Population Prospects: Analytical Figures (2011). United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division. - New York., Updated: 15 April, 2011

3. World Population Data Sheet (2014). Population Reference Bureau., Access mode: http://www.prb.org/

4. Hüttl, Pia; Leandro, Alvaro. How will refugees affect European economies? 19 October 2015., Bruegel. - Brussels., Access mode: http://bruegel.org/2015/10/how-will-refugees-affect-european-economies/

5. European Economic Forecast. Autumn 2015. Institutional Paper 011. European Economy November 2015., Access mode: http://ec.europa.eu/economy_finance/publications/eeip/pdf/ip011_en.pdf

6. Tanning, Toivo (2015). The quality of life of former the Soviet Bloc countries. GISAP: Economics, Jurisprudence and Management. - London, IASHE., No. 7, pp. 18-21. http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i7.886

7. Tanning, Toivo (2015). Separation and cohesion. The example of the New European Union Member States. Economic lessons from integration., GISAP: Economics, Jurisprudence and Management. - London, IASHE. No. 6, pp. 15-18. http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i6.861

8. Tanning, Lembo; Tanning, Toivo (2015). The Economic Crisis Lessons of Europe. LAP. Lambert Academic Publishing. – Saarbrücken., Germany. - 540 p.

9. Country Rank (2015). U.S. Census Bureau, International Data Base. 21. May 2015

10. Source Information. International Data Base. U.S. Census Bureau. 21. May 2015

11. World Population Data Sheet (2015). Population Reference Bureau. 21. May 2015

12. World Population Growth, 1950–2050 (2013). Population Reference Bureau.

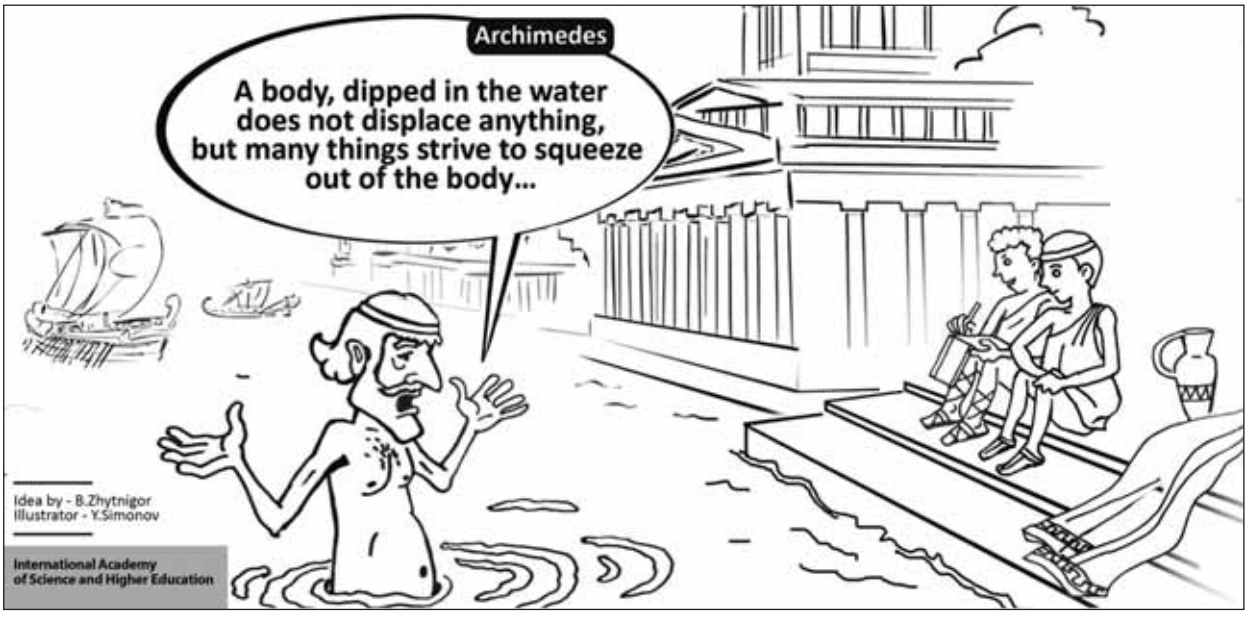
13. ALFS Summary tables: Population. OECD., Access mode: http://stats.oecd.org/Index.aspx?QueryId=254

14. Demographic overview. International Data Base. U.S. Census Bureau.

15. Population Situation Analysis. UNFPA., Access mode: http://www.unfpa.org/pds/ 20. May 2015

Information about author:

1. Toivo Tanning - MSc., Lecturer, Doctoral Candidate, Tallinn School of Economics; address: Estonia, Tallinn city; e-mail: toivo.tanning@gmail.com



DIPLOMATIC MISSIONS AS INTERNATIONAL LAW SUBJECTS WITHIN THE REPUBLIC OF MOLDOVA JURISDICTION

R. Mereuta, Ph. D., Senior Consultant (MRDC)
The Institute of Political and Legal Research of the Academy of Sciences, Moldova
N. Suceveanu, Ph.D., Lecturer, Director
Centre for Harmonization of Legislation, Ministry of Justice, Moldova

There are many countries in the world and not all are members of the United Nations. Many states have proclaimed their independence, but were not recognized, and they are not subjects of international law. In case a state is a subject of international law, it has an identity, so obviously it has both - rights and obligations in the global coexistence. Under these conditions occurs the exercise of diplomatic law. Diplomatic missions exercise diplomacy and obviously promote foreign policy of the State. The authors highlight the diplomatic functions and diplomatic activity, characterise the functions of diplomatic missions and the specific of functions of diplomatic missions of the Republic of Moldova accredited in other states. The authors also highlight the features of the Moldovan diplomacy, as well as the constitutional principles of Moldova's foreign policy.

Keywords: diplomatic missions, treaties, diplomatic relations, mission elements.

Conference participant,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1459

After the Declaration of Independence on August 27, 1991 the Republic of Moldova became an independent, sovereign, unitary and indivisible state, a state of law, a democratic state in which the human dignity, rights and freedoms, free development of human personality, justice and political pluralism have been declared supreme values and were now guaranteed by the state. This act has led to the statement of the highest value of the state - its people and citizens, as well as the necessity for the state to protect their interests regardless of their location. On March 2, 1992 Moldova has joined the United Nations and in this context the country became the subject of International Law. Many countries have recognized the Republic of Moldova as a state and concluded bilateral treaties with it. Article 8 of the Constitution of Moldova stipulates compliance with international law and international treaties. In this regard, the Republic of Moldova pledges to respect the United Nations Charter and the Treaties to which it is a party. It promises to build relations with other states on universally recognized principles and norms of international law. Namely this constitutional basis determines the foreign policy of the Republic of Moldova. The bases for diplomatic law have emerged in terms of interstate relations. In this case, unanimously recognized party relationships appear, in which one country (Moldova) as a subject of international law establishes diplomatic relations. Contemporary international law is a system of principles and rules governing the relations between sovereign states and other derivative and secondary subjects in relation to these states. These norms represent the will of the states, and compliance with them, if necessary, can be ensured or imposed by the possibility of using coercion applied on individual or collective basis. International relations and international law by their nature have a coordination character and in no way - subordination. The first point underpinning the delimitation of the sphere and functions of the state diplomatic activity and the missions is based on the nature of the missions. They carry out only those activities which the state body, created specifically to achieve some foreign policy, may have. The second point in relation to functions and activity of diplomatic missions is represented by their finite nature. The third point is the agreement between the relevant states on the functions and activities of diplomatic missions.

By becoming a subject of international law the Republic of Moldova has initiated the establishment of diplomatic relations with other subjects of international law, respectively, establishing permanent diplomatic missions abroad. The process of reorganization of the specialized state institutions has been launched at the same time. Reorganization or, better to say, the formation of diplomatic service of the Republic of Moldova was a creative process. It was interesting and difficult at the same time due to the fact that at that moment the country did not have a legal framework allowing to exercise its external functions, did not have diplomatic staff with relevant training, did not have experience in external relations, and did not have a database of norms and principles of international law. Despite the aforementioned problems and difficulties, over 2-3 years Moldova has managed to organize the Moldovan diplomatic service. It was concentrated in the central office of the Foreign Affairs Minister and also in the diplomatic missions abroad.

Moldovan diplomatic missions are located in states that have friendly relations with our country and established cooperation ties in economic, commercial and political fields. The structure of diplomatic missions is classic. The mission is led by the Head of mission in the rank of Ambassador. Each mission has its structure, determined by traditions and specificity of the host state and also by functional needs of the mission.

Within the created framework of international law, foreign policy and diplomacy is conducted in institutionalized forms, on different levels, ranging from bilateral activities to participation in multilateral structures, from economic to cultural fields, etc. It even covers activities aimed at promoting stability, peace and international security, development or relations with neighbors, and integration into the international community. A dense and varied network of international Agreements regulates the foreign policy and diplomatic activity of states. These

include bilateral and multilateral agreements which can be sub-regional, regional and global.

Political-diplomatic relations arise due to mutual recognition of states. A state declares that it considers the other one to be the bearer of sovereignty and the subject of international law. At the same time, recognition signifies the commitments of states lying at the base of their mutual relationships. Such status can be ruined by closing the diplomatic relations at the initiative of certain or both parties. It may happen due to many reasons, like deep political divergences, which can mean the initiation of a military conflict. It can happen due to the war arising between the states, or the change of political orientation of the country, or even in cases when the new power is not recognized by others. The breach of political relations doesn't mean that all contacts between countries are stopped. Usually, every country can appoint a third party to represent its interests.[1]

Despite the modern quietism, affirmed by Pierre Joseph Proudhon in the system of economic compulsion, the human life consists of permanent struggle, a struggle against shortages, a struggle against the nature, a struggle against fellows, consequently, against oneself. He adds that "this is the universal law of nature and humanity". Misunderstandings, disputes, quarrels, rivalries, fights, scuffles: the everyday words illustrate this general agenda of dissensions. So, the conflict exists in the heart of the society, but this is social, banal, ordinary phenomenon and non-pathological in the same extent. Cicero said "Loneliness isn't conflictual". In addition to the said quote we can mention the great philosopher Freud, who used to say: "the conflict is internal, consubstantial for any society to the same extent as violence and goodwill". That's why I would say that diplomatic missions are a solution to these natural kinds of conflicts. In the doctrine of international law, diplomatic relations are defined as "directing due to representative authorities and peaceful ways of external relations between one subject of international law and any other subject of international law". The activity of diplomatic missions is based on some strict rules elaborated in order to fulfill their function to the greatest possible extent.

From the point of view of unfolding and timeframes, the activity of diplomatic missions involves 3 stages. Firstly, there are instructions which the diplomatic missions have or receive from the government: since the very moment of execution of the task by the mission, through notes and demarches of the accredited state, and at the end – to submission of reports to the government regarding the results of the mission accomplished, based on instructions previously received.[2]

The entire activity of diplomatic missions and their staff is regulated by instructions which the government of the accredited state provides. In these instructions the general duties and lines of behavior to be followed by the staff are specified, as well as those related to achievement of the final goal of the mission. They cover the time period of presence of the mission on the territory of the accredited state.

The instructions given to diplomatic agents in relation to their departure and taking over the position have a general character. They cover the aspects and points such agents must know in relation to policy of the accrediting state towards to the accredited state, the problems pending between those 2 states, the ideas such agents have to embody in the course of their mission etc. Outside this general guidance, diplomatic agent will also receive exact instructions regarding every issue he/she has to solve.

The instructions can be divided into written instructions (stated in documents) and oral ones (transmitted verbally). Instructions can be classified (must not be known to anyone except the respective diplomatic agent) and unconcealed (may be communicated to the accredited state). Usually, the instructions are classified, but the diplomatic agent can have the freedom or even the obligation in some cases, to transfer such information to authorities of the accredited state.

Diplomatic demarche may have different purposes: to communicate the accredited state or to request the information; to send different proposals (for concluding a treaty); to ask government to perform a certain function (obtaining certain privileges); to warn the government to end some hostile acts. Diplomatic demarche may be oral, written and mixed. Verbal demarche is materialized through the meetings with the Head of mission. Verbal demarche can take the form of a declaration or representation.[3]

It is frequently used for communications, because these are official messages sent by a diplomatic mission to the Foreign Ministry of the accredited state and vice versa; it can come from the diplomatic mission as a permanent authority of international relations of a state or from the Head of mission; notes express a unilateral will; notes must comply with the specific diplomatic style.

Diplomatic documents. In diplomacy, direct and oral contacts represent in general the closest method. That's why mostly the letters addressed by the diplomatic mission to authorities of the accredited state or those received from them are related to administrative problems or routine issues. As for the other problems the written form is limited, and for some of them it might be unacceptable at all (obtaining or verification of political information takes place exclusively by conversations).

Diplomatic notes. Verbal note is aimed at issues of secondary importance, but usually it is used for specifying certain details of a concrete situation, or exposing the content of some important conversation. Verbal notes are used in correspondence between foreign missions, a diplomatic mission and the Foreign Ministry, and between the diplomatic missions.

---

1 Convenția pentru apărarea drepturilor omului și a libertăților fundamentale

2 Protocolul Nr. 11 la Convenția pentru Apărarea Omului și a libertăților fundamentale. Adoptată de Adunarea Parlamentară a Consiliului Europei la 06.10.1992

3 Pactul internațional cu privire la drepturile economice, sociale vol.1, 1998

− Sighed note is a more solemn document. This note is addressed to the Ministry of Foreign Affairs or in private to the Head of mission.

− Private letter has a less protocol character than the sighed note and is used for communications of personal character. Personal letter concerns a very little number of persons and it is addressed by the Head of mission to the Head of State, Head of Government, Foreign Ministry or to other officials and vice versa. The personal letters are not used by the states as sighed notes.

− Collective note is a note addressed to a government by the representatives of several states. This note is intended to bring common remarks of them. It is an extremely solemn way of communication.

− Aide-mémoire (memory aid) is a document currently used the more as it is inseparable of oral demarche. Aide-memory is meant to present in brief certain pending problems between 2 states, to expose discussed issues and to give in written form the point of view of the respective state (detailed presentation of facts and arguments);

− Identical notes and parallel notes. These documents are less important. Identical notes are perfected by the Heads of mission, which expose their mutual opinion. These are addressed to the Foreign Ministry of the accredited state. Having a mutual idea with identical content, notes can also differ by shape and style. It's not obligatory to hand over identical notes simultaneously. It's about notes with the same content which are simultaneously presented.

− Circular notes are used to transfer current information, protocols or administrative data.

Diplomatic style has had an important role over the centuries, being among the most important and traditional requirements for diplomatic agents. This requirement results from the actual operating conditions for diplomatic activity (personalities involved, the nature and context of their approach to problems etc.). The concept of diplomatic style has two meanings: diplomatic style that assumes a set of rules governing the obligatory form of documents, and a second meaning refers to the style itself. Each treated issue requires drafting of a particular note; the appropriate tool will be found depending on the subject of the motion or negotiations (in some cases sending a verbal note, in other cases - exchange of letters or a treaty). Also a major role in negotiations is played by the "protocol" which is of great importance in activities of diplomatic missions. To be more precise, the diplomatic style includes the protocol which represents actions of all mission members. Protocol encodes and introduces practical rules governing the ceremony, which are to be strictly observed. Byzantine diplomacy "Protocol" means the first part of an official act, in which participants are listed in a specific order. In present, the concept of the "protocol" means all rules under which the official representatives of every state implement policies and arrange procedures of various diplomatic ceremonies.[4]

The nature of the problem requires finding a suitable form of communication: for example, a serious matter should not be treated in a personal note; at the same time an agreement is not included in a note, but requires an exchange of notes or a protocol. In relation to the correspondence the answer is the same. The protocol and local practice should also be taken into consideration. In addition, there are specific rules related to terminology used in documents, the need to put the signature, the type of paper to be used, as well as the courtesy formulas to be used taking into account the note, and especially the recipient (protocol formulas are different in relation to different positions).

Duties of diplomatic missions. Mainly, duties of the diplomatic mission are the following. The first element that diplomatic mission must take into account is the obligation not to interfere in internal affairs of the sending state. Non-intervention in the internal affairs of a state is a fundamental principle of contemporary international law and a basic obligation of the states in the course of relations between them. Being the representatives of states the diplomatic missions in their work must always take weigh their conduct. It is widely accepted that the envoys should not meddle in the domestic politics of the state in which they are accredited. The doctrine has always stated and the practice has confirmed the interdiction for diplomatic agents to interfere with the internal affairs of the receiving state. Vienna Convention, referring to the duties of the persons enjoying diplomatic privileges and immunities, stipulates the same obligation: "They also have the obligation not to interfere with the internal affairs of that state". Prohibition to interfere with the internal affairs of the receiving state covers both - private acts of members of the mission, as well as those initiated by the sending state. It makes no difference whether a diplomatic representative acts on his own behalf or under instructions given by the sending state.

A Head of mission cannot take part in the election campaign in the host state; he/she cannot support a political party or take actions in relation to disputes able to divide a country; he/she cannot contribute to maintaining disorder or participate in conspiracies seeking to overthrow the government; he/she cannot influence any foreign policy in order to ruin relations between the receiving state and the third countries. The diplomatic mission is obliged to refrain from any public statements, press conferences, speeches, which can disturb the good relations between the host state and third states, or which could not reflect economic reality of the country, whenever these actions affect the interests of the sending state and vice versa.

Another measure with preventive character is to limit contacts of diplomatic missions only to certain organs of the host state by implementing the rule that all diplomatic mission communications in the host state should pass through the Ministry of Foreign Affairs. Thus, in performing its functions, the diplomatic mission could not directly address the competent authorities, but only through the Ministry of Foreign Affairs. This limit derives from the fundamental obligation of the diplomatic mission not to interfere with the internal affairs of the host state. In order to promote the interests of the state and its foreign

4 N. Osmochescu doctor in drept, conferențiar univ. USM. Aplicarea dreptului internațional în ordinea juridică internațională a RM.

policy, a government is interested to provide a single point of view, clearly and unambiguously, to avoid confusion and contradictory explanations. This would not be ensured, if foreign missions had unlimited permission to contact various departments of the government or any authority of the host state. The diplomatic mission and its members are bound by the laws of the host state; mission has a general obligation to ensure that none of its members abuses the powers granted by the mission statute (smuggling, violations of currency laws, etc.), and that all actions are made with observance of laws and local regulations. With all the benefits from privileges and immunities which diplomatic missions and diplomatic agents have, they must respect the laws of the sending state.

References:

1. Convenția pentru apărarea drepturilor omului şi a libertăților fundamentale. Adoptată la Roma la 04.11.1950 în vigoare la 03.09.1953. Moldpres, vol. 1., 1998.

2. Pactul internațional cu privire la drepturile economice, sociale din 16.12.1966 adoptată la New York. Moldpres, vol.1, 1998.

3. Pactul internațional cu privire la drepturile civile şi politice din 16.12.1966, în vigoare pentru Republica Moldova din 26 aprilie 1993. Moldpres, vol. 1., 1998.

4. Protocolul Nr. 11 la Convenția pentru Apărarea Omului şi a libertăților fundamentale. Adoptată de Adunarea Parlamentară a Consiliului Europei la 06.10.1992. Moldpres, vol. 1., 1998.

5. N. Osmochescu doctor in drept, conferențiar univ. USM. Aplicarea dreptului internațional în ordinea juridică internațională a RM. Aspecte teoretico-practice. Revista Națională de drept. No. 3 martie, 2006.

Information about authors:

1. Roman Mereuta - Ph. D., Senior Consultant (MRDC), The Institute of Political and Legal Research of the Academy of Sciences; address: Moldova, Chisinau city; e-mail: romanmereuta@gmail.com

2. Natalia Suceveanu - Ph.D., Lecturer, Director, Centre for Harmonization of Legislation; address: Moldova, Chisinau city; e-mail: romanmereuta@gmail.com

GISAP
GLOBAL INTERNATIONAL SCIENTIFIC ANALYTICAL PROJECT

THE IASHE ENCYCLOPEDIA
Systematic publication of the presentational editions containing information on the most progressive researchers of the IASHE projects

PRESENTATION PAGES
Exclusive publication of presentational information on researchers in the IASHE editions

SCIENTOMETRICS
Continuous expansion of the scale of scientometric indexation of the IASHE editions in authoritative scientometric databases of the world

COLLECTIONS OF SCIENTIFIC REPORTS
Publication of collective digests of scientific works written by the IASHE projects participants in the British Publishing House of the Academy

INTERNATIONAL INTELLECTUAL PARLIAMENT
Formation of the international community of intellectuals for the purpose of finding the recommendatory solutions for the modern pressing problems; publication of exclusive information on members of the Parliament in the Inter-Intel Collegium edition

CHAMPIONSHIPS
The international and national scientific competitions (title and certification actions) based on professional examination of quality and originality of reports

EDUCATIONAL AND ATTESTATION PROGRAMS
Exclusive programs of the education quality confirmation and improvement, scientific and analytical doctoral and academic programs based on the assessment of knowledge and scientific creativity

FEDERATIONS
Establishment of National Federations of scientific analytics - public associations of scientists the purpose of which includes protection of researchers' interests, organization of events, management of National scientific analytics teams and carrying out club scientific and analytical championship

THE IASHE RANKINGS
Systematic calculation of personal and collective rankings of the researchers' scientific and analytical activity and efficiency on national and international levels

PATENTING
Together with the International Union of Commerce and Industry (UK), the IASHE participates in the project aimed at registration, publication and protection of copyright according to the ICSQ-775 standard

CONFERENCES
International scientific and practical forums providing effective communications between scientists from around the world, experience exchange and the advanced knowledge distribution

COOPERATION
The Academy is open to various forms of mutually beneficial cooperation with the interested legal entities and individuals carrying out progressive social work

JOURNALS
Publication of 12 professional sectoral journals issued under the British jurisdiction containing the best works of the project participants, as well as the reviewed materials

CERTIFICATION
Together with the International Union of Commerce and Industry (UK), the IASHE participates in the project aimed at certification of quality of goods, services, technologies, knowledge and qualifications according to the IOSCEAAD-775 standard

«MEMORIAL»
The project assumes the organization of the thematic scientific events, devoted to memory of outstanding thinkers of mankind, within the IASHE projects

INNOVATIVE ABSTRACTS AND SPEAKERS OF THE IASHE
Introduction and publication of brief data on innovative elements of scientific works; presentation of authors of the most original reports as the IASHE Speakers

«PARTNER UNIVERSITY»
Programs of mutually beneficial cooperation with educational and scientific organizations

CERTIFICATION OF EDUCATIONAL PRODUCTS AND ACCREDITATION OF INSTITUTIONS
The IASHE renders services aimed at assessment of quality and certification of educational programs; the Academy also accredits the interested scientific and educational organizations

TITLES AND «THE BOOK OF WISE MEN»
Names and personal information of winners and awardees of scientific analytics championships, holders of scientific and analytical doctoral degrees and academic titles of the IASHE are indicated and popularized in the "Book of Wise Men" project

MONOGRAPHS
Publication of innovative reports written by progressive scientists in the form of author's monographs issued under the British jurisdiction

«PLATONICK»
The social network for scientists and intellectuals allows not only publishing and assessing the creative works, discussing them with colleagues and finding followers, but also acquiring additional credits for the IASHE certification programs

«SOCRATES–NOTION» REGISTRY
"Socrates–Notion" is a specialized registry of authors of scientific reports (scientists) and their publications accompanied by exclusive options of scientific activity presentation and copyright protection

If you wish to take part in the project, please visit:
http://gisap.eu
phone: +44(20)71939499
e-mail: office@gisap.eu

«SOCRATES-IMPULSE» DATABASE
"Socrates-Impulse" is a scientometric database established by the IASHE on the basis of the best combination of traditional and original methods of calculation and analysis of scientific data

U.D.C. 34.09

IMPROVEMENT OF LEGAL SUPPORT OF INNOVATIVE DEVELOPMENT IN THE FIELD OF HIGHER EDUCATION

T.E. Zulfugarzade, Candidate of Jurisprudence,
Full Professor
Russian University of Economics named
after G.V. Plekhanov, Russia

The author analyses the problematic issues of improving the legal framework of innovation in the field of education of the Russian Federation, especially in higher and postgraduate education; development of pedagogical innovations and strengthening the scientific and pedagogical staff in higher education.

Keywords: law, regulation, government, innovation, education, science, technology, higher education, Russian Federation.

Conference participant,
National championship in scientific analytics,
Open European and Asian research analytics championship

УДК 34.09

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Зульфугарзаде Т.Э., канд. юрид. наук, проф.
Российский экономический университет им.
Г.В. Плеханова, Россия

В работе анализируются проблемные вопросы совершенствования правового обеспечения инноваций в образовательной сфере Российской Федерации, прежде всего в высшем и послевузовском образовании; развития педагогической инноватики, а также укрепления системы прогрессивных, мотивированных научных и педагогических кадров в высшей школе.

Ключевые слова: право, регулирование, государство, инновации, педагогика, наука, технологии, высшее образование, Российская Федерация.

Участник конференции,
Национального первенства по научной аналитике,
Открытого Европейско-Азиатского первенства по научной аналитике

http://dx.doi.org/10.18007/gisap:ejm.v0i11.1460

Активные исследования, направленные на построение теории инновационного развития в образовании, ведутся с 1930-х гг. И. Шумпетер и Г. Менш ввели в научный оборот и сам термин «инновация», который сочли воплощением научного открытия в новой технологии или продукте. С этого момента концепт «инновация» и сопряженные с ним термины «инновационный процесс», «инновационный потенциал» и другие приобрели статус общенаучных категорий высокого уровня обобщения и обогатили понятийные системы многих наук.

Проблемам создания, развития и распространения педагогических новшеств посвящены работы: К. Ангеловски, Н.Р. Юсуфбековой, М.В. Кларина, О.Г. Хомерики, М.М. Поташника, А.В. Лоренсова, С.Д. Полякова, А.И. Пригожего и других. Харин А.А., и Майборода В.П. выявили различные аспекты исследования проблем образования как социального института во взаимодействии с другими социальными институтами общества. Исследователи Ж. Аллак, Р. Акофф, Ю.С. Борцов, Б.С. Гершунский, Э. Дюркгейм, Э.Д. Днепров, Ю.С. Колесников, Ф. Кумбс, В.Т. Лисовский, М.Н. Руткевич, Б. Саймон, Н. Смелзер, Ж.Т. Тощенко, В.Н. Турченко, В.Н. Шубкин и др. посвятили много работ инновационной проблематике в связи с разработкой стандартов и содержания образования в целом.

Ряд важных аспектов инновационного развития образования раскрыт в работах И.В. Бестужева-Лады, Д.Р. Вахитова, С.Ю. Глазьева, В.С. Дудченко, А.О. Иншаковой, В.И. Кондратьева, Н.И. Лапина В.Я. Ляудис, А.И. Пригожина, Б. Твисс, Ю. Посталюк и др. Отсутствие программной поддержки воспроизводства научных и научно-педагогических кадров со стороны государства в создавшихся условиях может привести к снижению инновационной направленности экономического роста Российской Федерации, к неиспользованию научного потенциала в качестве основного ресурса устойчивого экономического роста.

Об инновациях в российской образовательной системе заговорили с 80-х годов XX века, и до сих пор этот феномен является одним из самых неопределенных и неоднозначных с позиций категориального аппарата педагогики. В результате, педагогическая инноватика сегодня представляет собой сферу науки, изучающую процессы развития школы, связанные с созданием новой практики образования. Одной из важных задач современной педагогической инноватики, является отбор, изучение и классификация нововведений, знание которой совершенно необходимо современному педагогу, прежде всего для того, чтобы разбираться в объекте развития школы, выявить всестороннюю характеристику осваиваемого новшества, понять то общее, что объединяет его с другими, и то особенное, что отличает его от других новшеств.

Инновационные механизмы развития образования *включают*:

– создание творческой атмосферы в различных образовательных учреждениях, культивирования интереса в научном и педагогическом сообществе к новшествам;

– создание социокультурных и материальных (экономических) условий для принятия и действия разнообразных нововведений;

– инициирование поисковых образовательных систем и механизмов их всесторонней поддержки;

– интеграцию наиболее перспективных нововведений и продуктивных проектов в реально действующие образовательные системы и перевод накопленных инноваций в режим постоянно действующих поисковых и экспериментальных образовательных систем.

Интенсификация инновационных процессов в педагогике связана как с социальным заказом и имеющимися в теоретических исследованиях и новаторском опыте средствами, способными обеспечить его выполнение, так и со значительными изменениями в сфере сознания педагогического сообщества в целом. По своему основному смыслу понятие «инновация» относится не только к созданию и распространению новшеств, но и преобразованиям, изменениям в образе деятельности, стиле мышления, который с этими новшествами связан. Откуда следует, что наиболее значимым условием успешности инновационной деятельности является психологическая готовность педагогов к принятию системного нововведения – развитие инновационной культуры выпускников вузов [2, с. 72].

Проблема традиций и инноваций чрезвычайно многоаспектна в силу своей интегративной функции, поэтому в равной степени значима для любой сферы гуманитарных знаний, в том числе и педагогических.

Социально-экономические изменения, происходящие в обществе, сказываются на глубинных структурах культуры.

Значение культурной традиции для педагогики велико, во-первых, отражает ценностные установки, сложившиеся в обществе на определенном этапе его развития, которые прошли практическую апробацию, что гарантирует отделение утопических проектов от реализуемых. Во-вторых, формирует духовную сферу, в которой происходит функционирование социальных процессов, в том числе и педагогических. В-третьих, определяя программу деятельности, общения, поведения субъектов конкретной исторической эпохи, она определяет общую направленность педагогическим стереотипам.

Немаловажно отметить, что одной из острейших проблем современной российской науки является сохранение научных традиций и широкого спектра направлений научных исследований. Из-за хронического недофинансирования в 1990-е годы прошлого века оказалась подорванной система воспроизводства научных кадров. Неизбежным результатом этого стал кризис, который выражается в абсолютном сокращении числа исследователей во всех государственных секторах науки и высшего образования, быстром старении и изменении их качественного состава, нарушении преемственности научных и педагогических школ.

Двадцать первый век, прежде всего, век социально-экономического развития, другими словами, век экономики, одним из основных ресурсов которой является кадровый потенциал науки, образования и высокотехнологичных секторов экономики. Мировой опыт организации науки свидетельствует о том, что потерю научных традиций, ученых высшей квалификации даже при благоприятных экономических условиях нельзя восполнить за короткий срок. Для создания полноценных научных школ необходимо 2-3 поколения. Типичный пример – наука в Китайской Народной Республике, в которой прогресс уже в течение десятилетий лимитируется не финансовыми ресурсами, а наличием квалифицированных ученых [3, с. 2].

Обращаясь к истории проблемы отметим, что за период с 1990 по 2015 год общая численность персонала, занятого исследованиями и разработками, в России сократилась, в среднем, на 60 процентов. В абсолютных цифрах наука потеряла более миллиона человек [1, с. 127].

Сокращение кадров в науке происходило за счет интенсивного перехода исследовательских и обслуживающих науку кадров в другие отрасли экономики и области занятости в России («внутренняя миграция»), эмиграции исследователей за рубеж («утечка умов») и естественной убыли ученых старших поколений.

Процесс перехода научных кадров в другие сферы деятельности определялся как развитием кризисных процессов в самой науке, так и изменением потребностей этих сфер в квалифицированных кадрах. Поэтому сокращение научного персонала происходило в течение последнего десятилетия очень неравномерно.

По данным исследований, резкий спад численности персонала, занятого в секторе исследований и разработок, пришелся на 1992-1998 годы, причем за период 1992-1994 годов численность исследователей сократилась на 40 процентов по сравнению с уровнем 1991 года [1, с. 64]. Эти процессы были вызваны резким сокращением государственных расходов на исследования и разработки, а также бурным развитием банковского финансового бизнеса, телекоммуникационного сектора экономики, предлагавших существенно лучшие условия оплаты труда для квалифицированного персонала.

В 1995-1998 годах значительная часть ученых попыталась адаптироваться к новым условиям жизни. Возросли масштабы скрытой формы «внутренней миграции» кадров. Не только переход в другие сферы, а часто и совместительство, занимающее основную часть рабочего времени, неизбежно приводят к снижению квалификации ученого или ее утрате.

Несмотря на то что «утечка умов» имеет по сравнению с «внутренней миграцией» кадров относительно небольшие объемы, этому каналу сокращения кадрового потенциала науки справедливо уделяется особое внимание. Как отмечают исследователи, специализация российских ученых, работающих за рубежом, относится к передовым и наиболее технологичным областям – математике, физике, биофизике, вирусологии, генетике и биохимии, от которых во многом зависит социальный и технологический прорыв.

Начиная с 2002 года возобновился отток кадров из науки, который усилился в 2009-2015 годах параллельным оттоком научных и педагогических кадров из образовательной сферы, прежде всего, из высшего образования. На этом фоне отмечается незначительный рост удельного веса молодых ученых (возрастная категория до 29 лет) и существенное сокращение исследователей среднего возраста (возрастные категории 34-38 лет и 42-49 лет).

Отток молодежи из науки происходит прежде всего потому, что она оказывается группой, наиболее уязвимой с социальной и экономической точек зрения.

К 2024 году ситуация может оказаться катастрофической, поскольку указанные процессы будут усугублены очередным и очень глубоким демографическим кризисом.

В настоящее время существуют различные меры поддержки молодых ученых, студентов и школьников, реализуемые на федеральном и региональном уровнях. Ежегодно на конкурсной основе выделяются по 500 грантов Президента Российской Федерации молодым кандидатам наук и их научным руководителям, а также 100 грантов Президента Российской Федерации – молодым докторам наук.

В среднегодовом исчислении размер гранта для кандидата наук составляет 150 тыс. рублей, а для доктора наук – 250 тыс. рублей.

В рамках приоритетного национального проекта «Образование» и в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 6 апреля 2006 г. № 325 «О мерах государственной поддержки талантливой молодежи» осуществляется государственная поддержка талантливой молодежи. Этот проект предусматривает ежегодное определение 5350 юных талантов во всех регионах России, из которых 1250 юношей и девушек (победители всероссийских олимпиад, победители и призеры международных олимпиад и иных мероприятий, проводимых на конкурсной основе) получают премии в размере 60 тыс. рублей и 4100 молодых дарований (победители региональных и межрегиональных олимпиад, призеры всероссийских олимпиад и иных мероприятий, проводимых на конкурсной основе) получают премии в размере 30 тыс. рублей.

Осуществляются программы по привлечению к научной деятельности талантливой молодежи, по поддержке научно-технического творчества школьников в гг. Москве и Санкт-Петербурге, в Самарской, Белгородской и Челябинской областях, в Красноярском крае и некоторых других регионах Российской Федерации, а также грантовые программы бизнеса по поддержке молодых талантливых ученых и специалистов.

В рамках ряда федеральных целевых программ до 2007 года выполнялись мероприятия, направленные на решение вопросов подготовки кадров. В частности, в рамках федеральной целевой программы «Национальная технологическая база» на 2002-2006 годы выполнялось мероприятие по подготовке кадров для национальной технологической базы. Однако в федеральной целевой программе «Национальная технологическая база» на 2007-2011 годы решение вопросов подготовки кадров предусмотрено не было.

На втором этапе реализации федеральной целевой научно-технической программы «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития науки и техники» на 2002-2006 годы намечались мероприятия по проведению молодыми учеными научных исследований по приоритетным направлениям науки, образования и высоких технологий, по развитию системы научно-исследовательской и учебно-исследовательской работы аспирантов и студентов в ведущих научных и образовательных центрах, развитию системы стажировок молодых ученых и преподавателей в крупных научно-образовательных центрах, развитию системы ведущих научных школ как среды генерации знаний и подготовки научно-педагогических кадров высшей квалификации. В федеральную целевую программу «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007-2012 годы» указанные мероприятия не включены, так как ее основной целью является получение научного продукта вне зависимости от состава исполнителей, а мероприятия по сохранению и развитию кадрового потенциала науки, образования и высокотехнологичных секторов экономики целесообразно реализовывать в рамках отдельной программы. При этом с 2012 года началось реформирование системы образовательных организаций, сопровождаемое их объединениями и резкими сокращениями научных и педагогических работников. Параллельно в 2013-2014 годах завершились основные этапы реформирования Российской академии наук и ряда других государственных академий наук.

Таким образом, сложившаяся в Российской Федерации ситуация в области воспроизводства и изменения возрастной структуры научных и научно-педагогических кадров показывает, что реализуемый комплекс государственных мер по привлечению и закреплению кадров является недостаточным и не оказывает решающего влияния на позитивное изменение ситуации.

Принципиальным является отсутствие единой программы, поддерживающей научные исследования молодых ученых в период выбора ими жизненного пути, в первую очередь сразу после защиты кандидатской диссертации. Важнейшим элементом является привлекательность для молодежи карьеры исследователя. Необходимо осуществлять поддержку ученых и научно-педагогических коллективов, которые выполняют двойную роль, – во-первых, демонстрируют успешность профессии ученого и преподавателя, во-вторых, осуществляют эффективную подготовку молодых научных и научно-педагогических кадров.

В настоящее время невозможно комплексно и эффективно решить проблемы привлечения молодежи в сферу науки, образования, высоких технологий и закрепления ее в этих сферах, эффективного воспроизводства научных и научно-педагогических кадров, обеспечивающих структурные преобразования государственного сектора науки и высшего образования на федеральном уровне в приемлемые сроки за счет использования рыночных механизмов. Это может быть осуществлено на основе программно-целевого метода, применение которого позволит обеспечить системное решение проблемы, рационально использовать ресурсы. Эффективность программно-целевого метода обусловлена его системным, интегрирующим характером, что позволит сконцентрировать ресурсы на выбранных приоритетных направлениях привлечения талантливой молодежи в сферу науки, образования и высоких технологий, достигнуть положительной динамики обновления кадрового состава этой сферы в установленные сроки реализации предлагаемой программы.

Вариантами решения проблемы, по нашему мнению, прежде всего являются:

1) реализация в рамках федеральных и ведомственных целевых программ, а также в рамках программ грантовой поддержки мероприятий,

связанных с проведением научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и привлечением к их исполнению на конкурсной основе научных и научно-педагогических кадров всех возрастных групп;

2) создание единого программного механизма повышения эффективности воспроизводства научных и научно-педагогических кадров и их закрепления в сфере науки, образования и высоких технологий при сохранении существующей системы государственной поддержки молодых ученых и ведущих научных школ.

Основное преимущество первого варианта заключается в отсутствии необходимости формирования нового комплексного механизма и осуществления связанных с этим дополнительных финансовых и организационных затрат.

Основные риски первого варианта заключаются в том, что подобное несистемное выделение средств не обеспечит решения поставленной актуальной задачи. Этот вариант не предполагает исследований и выявления точек роста, координации, систематизации и анализа результативности всей совокупности работ, что не позволит эффективно решить проблему в необходимые сроки.

Основным преимуществом второго варианта является реализация механизма государственной поддержки, управления и координации работ в области воспроизводства научных и научно-педагогических кадров с возможностью анализа результативности всей совокупности работ по решению проблемы.

Основные риски второго варианта связаны с длительностью и сложностью ведомственных согласований, процедур объективной экспертизы и мониторинга мероприятий Программы для создания нового комплексного механизма государственной поддержки, управления и координации работ в области воспроизводства научных и научно-педагогических кадров в сфере науки, высшего образования и высоких технологий.

Анализ преимуществ и рисков представленных вариантов решения проблемы позволяет сделать вывод о предпочтительности второго варианта реализации предложенной программы.

References:

1. Indikatory innovacionnoj dejatel'nosti: 2014: statisticheskij sbornik [Indicators of innovation activity: 2014: statistical collection]. – Moskva, Nacional'nyj issledovatel'skij universitet «Vysshaja shkola jekonomiki» [Moscow National Research University Higher School of Economics], 2014. – 472 p.

2. Inshakova A.O. Ohrana transgranichnogo oborota rezul'tatov intellektual'noj dejatel'nosti v kontekste jekonomiko-pravovoj integracii RF [Protection of cross-border turnover of results of intellectual activity in the context of economic and legal integration of the Russian Federation]., Vestnik Volgogradskogo gosudarstvennogo universiteta. Serija 5: Jurisprudencija [Journal of the Volgograd State University. Series 5: Jurisprudence.]. - 2015, No. 1., pp. 70-80.

3. Chelovek na styke trendov tehnologicheskoj revoljucii. [The man at the junction of the technological revolution trends]., Otkrytye innovacii [Open Innovations]. – 2015. – Moskva., MSTU named after N.Je. Baumana, 2015., pp. 2-3.

Литература:

1. Индикаторы инновационной деятельности: 2014: статистический сборник. – Москва., Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2014. – 472 с.

2. Иншакова А.О. Охрана трансграничного оборота результатов интеллектуальной деятельности в контексте экономико-правовой интеграции РФ., Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. - 2015., № 1., С. 70-80.

3. Человек на стыке трендов технологической революции., Открытые инновации – 2015. – Москва., МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2015., С. 2-3.

Information about author:

1. Teymur Zulfugarzade - Candidate of Jurisprudence, Full Professor, Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov; address: Russia, Moscow city; e-mail: teymurz@yandex.ru

GISAP
ECONOMICS, JURISPRUDENCE AND MANAGEMENT

GISAP Championships and Conferences 2016

Branch of science	Dates	Stage	Event name
OCTOBER			
Philology	05.10-10.10	III	Trends of language cultures development through the prism of correlation between their communicative functions and cultural-historical significance
Culturology, Physical culture and Sports, Art History, History and Philosophy	05.10-10.10.10	III	Significance of personal self-expression and creative work in the course of formation of the society's cultural potential
NOVEMBER			
Medicine, Pharmaceutics, Biology, Veterinary Medicine and Agricultural sciences	10.11-15.11	III	Modern methods of ensuring health and quality of human life through the prism of development of medicine and biological sciences
Economics, Jurisprudence and Management, Sociology, Political and Military Sciences	10.11-15.11	III	Correlation between humanity and pragmatism in target reference points of modern methods of public relations regulation
DECEMBER			
Physics, Mathematics and Chemistry, Earth and Space Sciences	07.12-13.12	III	Object-related and abstract techniques of studying spatio-temporal and structural characteristics of matter
Technical Science, Architecture and Construction	07.12-13.12	III	Current trends in development of innovations and implementation of them into the process of technical and construction objects production

AICAC
AMERICAN INTERNATIONAL COMMERCIAL ARBITRATION COURT

The AICAC Secretariat
Tel: + 12 024700848
Tel: + 44 2088168055
e-mail: secretariat@court-inter.us
skype: court-inter

The American International Commercial Arbitration Court LLC – international non-government independent permanent arbitration institution, which organizes and executes the arbitral and other alternative methods of resolution of international commercial civil legal disputes, and other disputes arising from agreements and contracts.

The Arbitration Court has the right to consider disputes arising from arbitration clauses included into economic and commercial agreements signed between states.

Upon request of interested parties, the Arbitration Court assists in the organization of ad hoc arbitration. The Arbitration Court can carry out the mediation procedure.

For additional information please visit: **court-inter.us**

International Academy of Science and Higher Education (IASHE)
1 Kings Avenue, Winchmore Hill, London, N21 3NA, United Kingdom
Phone: +442071939499
E-mail: office@gisap.eu
Web: http://gisap.eu

2016